

# Ιφιγένεια Αιλιανού ΑΠΕΧΟΥΜΕ ΠΟΛΥ ΑΠΟ ΤΗΝ ΥΠΟΛΟΙΠΗ ΕΥΡΩΠΗ

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΣΤΗ ΜΑΡΙΑ ΑΚΡΙΒΟΥ

**Τ**η στροφή των Ελλήνων πολιτών προς την ιδιωτική ασφάλιση επιβεβαιώνει η Ιφιγένεια Αιλιανού, διευθύντρια Υγείας και Προσωπικών Ατυχημάτων της INTERLIFE ΑΑΕΓΑ, σημειώνοντας, ωστόσο, ότι η πρόοδος που έχει σημειωθεί δεν αρκεί, αφού σε σχέση με όσα ισχύουν στην Ευρώπη έχουμε πολύ δρόμο μπροστά μας. Σύμφωνα με την κ. Αιλιανού, οι καταναλωτές δείχνουν διατεθειμένοι να θυσιάσουν ένα μέρος του οικογενειακού προϋπολογισμού τους για ένα μείζον θέμα όπως η Υγεία. Από την πλευρά τους, οι ασφαλιστικές εταιρείες θα πρέπει να ενημερώσουν τον κόσμο για τα οφέλη της ασφάλισης, καθώς οι περισσότεροι πολίτες θεωρούν ότι η ασφάλιση είναι ένα είδος πολυτέλειας για λίγους και ευκατάστατους, ενώ αντίθετα είναι επένδυση και όχι έξοδο.

**Υστερα από σχεδόν 10 χρόνια οικονομικής κρίσης και κατάρρευσης των εισοδημάτων, ποια είναι σήμερα η εικόνα στον τομέα της υγείας; Αυξάνεται το ενδιαφέρον για ιδιωτικά προγράμματα και πού βρισκόμαστε σε σύγκριση με την υπόλοιπη Ευρώπη;**

Η οικονομική κρίση στη χώρα μας δεν άφησε ανεπηρέαστη την κοινωνική ασφάλιση, η οποία βρίσκεται μόνιμως υπό καθεστώς μεταρρυθμίσεων, που αποτυπώνουν τη σοβαρότητα της κατάστασης.

Δυστυχώς, οι πολυάριθμες αυτές μεταρρυθμίσεις αντικατοπτρίζονται πλέον στην καθημερινότητα των πολιτών και μάλιστα πολύ έντονα. Σήμερα, παρά τις επαναλαμβανόμενες μεταρρυθμίσεις, το ασφαλιστικό σύστημα στην Ελλάδα βρίσκεται πάλι σε κρίσιμο σημείο και αδιέξοδο, η βιωσιμότητά του, δε, είναι άμεσα συνδεδεμένη με την πορεία ανάπτυξης της οικονομίας της χώρας.

Όμως, τα τελευταία χρόνια της οικονομικής κρίσης αποτυπώνεται, σύμφωνα με τα στατιστικά στοιχεία της ΕΑ-ΕΕ, πολύ σημαντική στροφή των Ελλήνων στην ιδιωτική ασφάλιση με διαρκώς ανοδική τάση.

Οι Έλληνες καταναλωτές στρέφονται ολοένα και περισσότερο στην ιδιωτική ασφάλιση για την κάλυψη των ασφαλιστικών αναγκών τους. Σε κάθε περίπτωση, όμως, σε σχέση με τα όσα ισχύουν σήμερα στην Ευρώπη, έχουμε πολύ δρόμο μπροστά μας ακόμη.

**Γιατί να επιλέξω ένα ιδιωτικό πρόγραμμα, όταν ο οικογενειακός μου προϋπολογισμός δέχεται καταπίεση φορολογικών και άλλων πιέσεων;**

Καύση της ανεργίας, η απορρύθμιση των εργασιακών σχέσεων, η μείωση των συντάξεων και των κοινωνικών επιδομάτων ή δαπανών, οι ευέλικτες μορφές εργασίας έχουν επιφέρει σοβαρότατο πλήγμα στην καθημερινότητα των πολιτών, στο βιοτικό τους επίπεδο και γενικότερα στον οικογενειακό προϋπολογισμό τους. Επειδή όμως όλοι γνωρίζουν ότι το ασφαλιστικό σύστημα της χώρας μας νοσεί, οι Έλληνες καταναλωτές είναι διατεθειμένοι πλέον να θυσιάσουν ένα μέρος του οικογενειακού προϋπολογισμού τους για ένα μείζον θέμα όπως η υγεία - άλλωστε, αυτή την τάση δείχνουν τα τελευταία στοιχεία.

Στο πλαίσιο αυτό, η INTERLIFE Ασφαλιστική σχεδιάζει και δημιουργεί καινοτόμα και ολοκληρωμένα Προγράμματα Υγείας, τα οποία καλύπτουν τις σύγχρονες ανάγκες των ασφαλισμένων της και προσφέρουν ολοκληρωμένες προτάσεις στους τομείς της πρόληψης, της περίθαλψης και της θεραπείας.

**Αεδομένης της έλλειψης ασφαλιστικής συνείδησης**

**στη χώρα μας, πώς πιστεύετε ότι μπορούν να ενημερωθούν καλύτερα οι πολίτες για τα οφέλη των ιδιωτικών προγραμμάτων;**

Είναι γεγονός ότι στη χώρα μας υπάρχει σημαντική έλλειψη ασφαλιστικής συνείδησης. Οι περισσότεροι πολίτες θεωρούν ότι η ασφάλιση είναι ένα είδος πολυτέλειας για λίγους και ευκατάστατους, ενώ αντίθετα είναι επένδυση και όχι έξοδο. Δυστυχώς, όμως, οι ασφαλιστικές εταιρείες δεν κατάφεραν ποτέ αυτή τη θέση να την περάσουν στον απλό κόσμο, ούτως ώστε να δημιουργηθεί η ασφαλιστική συνείδηση. Ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της INTERLIFE Ασφαλιστικής, Ιωάννης Παν. Βοτσαρίδης, σε πρόσφατο άρθρο του, σχετικό με την ασφαλιστική συνείδηση στη χώρα μας, μεταξύ των άλλων σημείωσε χαρακτηριστικά πως:

«Η ενημέρωση και η εκπαίδευση πάνω στην Ασφαλιστική Ιδέα πρέπει να ξεκινά από την παιδική ηλικία, από το σχολείο. Μόνο έτσι θα δημιουργηθούν πιστοί καταναλωτές στην ιδιωτική ασφάλιση... Οι ασφαλιστικές εταιρείες σε συνεργασία με τους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές πρέπει να ενημερώνουν τους καταναλωτές».

Πρέπει, λοιπόν, οι εταιρείες να φροντίσουμε να ενημερώνουμε διαρκώς και να εκπαιδεύουμε τους καταναλωτές για τα οφέλη που μπορεί να αποκομίσει η κοινωνία μέσω της ιδιωτικής ασφάλισης.

**Μπορεί ο ασφαλιστικός κλάδος να λειτουργήσει συμπληρωματικά με την κοινωνική ασφάλιση για τη βελτίωση των συνθηκών ιατροφαρμακευτικής περίθαλψης τα επόμενα χρόνια και πώς;**

Η ανασυγκρότηση του ΕΟΠΥΥ, ενώ αρχικά αποτέλεσε ένα σοβαρό εγχείρημα για την κοινωνική ασφάλιση, στην πορεία όμως δεν ολοκληρώθηκε, ποτέ. Αντίθετα, ο ΕΟΠΥΥ ουσιαστικά εξελίχθηκε σε έναν οργανισμό είσπραξης και πληρωμών. Επειδή όμως, όπως αναφέραμε προηγουμένως, το σύστημα κοινωνικής ασφάλισης της χώρας μας συνεχίζει να νοσεί, θεωρώ ότι κάποια στιγμή πρέπει να συνειδητοποιηθεί από όλους ότι η σχέση μεταξύ ιδιωτικής και κοινωνικής ασφάλισης δεν είναι ανταγωνιστική, είναι συμπληρωματική. Και αυτό θα είναι προς όφελος όλων, τόσο για τους πολίτες όσο και για την πολιτεία.



Η διευθύντρια Υγείας και Προσωπικών Ατυχημάτων της INTERLIFE ΑΑΕΓΑ, Ιφιγένεια Αιλιανού