

INTERLIFE magazine

Περιοδική Έκδοση της INTERLIFE Ασφαλιστικής
Μάρτιος 2023, Τεύχος 59

Αύξηση Παραγωγής Ασφαλίσεων και το 2022

editorial

Επενδύσεις και Ανάπτυξη
στα χρόνια της Κρίσης

κοινωνική ευθύνη

Θεατρική παράσταση
για το Ανθρώπινο Δυναμικό

αγορά

Έρχονται αλλαγές
στη Νομοθεσία
για τα ηλεκτρικά πατίνια



Επενδύσεις και Ανάπτυξη στα χρόνια της Κρίσης



Οι εισαγόμενες Επενδύσεις στη χώρα στο σύνολο του 2022 ανέρχονται, κατ' εκτίμηση, στα 7,3 δις € (όταν το 2021 ήταν 5 δις).

Η Θεσσαλονίκη, τα Γιάννενα, το Πανεπιστήμιο Κρήτης, χαρακτηρίζονται, πλέον, «Αναδυόμενα Κέντρα Ανάπτυξης και Νέων Τεχνολογιών» και ορολογίες όπως *techhubs* ή *microsiliconvalleys* μπαίνουν στο καθημερινό μας λεξιλόγιο.

Οι Ψηφιακοί Νομάδες ανακαλύπτουν στην Ελλάδα έναν επίγειο παράδεισο με Ήλιο, Θάλασσα, Γαστρονομία, Ευ Ζην - και Τηλεργασία με φόντο τις... Κυκλάδες. Οι επίδοχοι Επενδυτές λαμβάνουν υπ' όψιν τους τη γεωπολιτική θέση της χώρας και τη συμμετοχή της στην ΕΕ, εντοπίζουν ένα Ανθρώπινο Δυναμικό υψηλής Ακαδημαϊκής ποιότητας και αξιολογούν θετικά τις συστηματικές προσπάθειες ψηφιοποίησης του Ελληνικού Δημοσίου.

Τι άλλαξε, λοιπόν, στην Ελλάδα και, από τα μαύρα τάρταρα των Μνημονίων, φτάσαμε σήμερα να συζητάμε για «ισχυρούς δείκτες Ανάπτυξης», «θωρακισμένες ελληνικές Τράπεζες», «αναβάθμιση στην Επενδυτική Βαθμίδα», κ.λπ., κ.λπ.

Ίσως, ήμε ίσως, επιτέλους, να αρχίσουμε να αντιλαμβανόμαστε τις βασικές Αρχές του αποκαλούμενου *θετικού Επενδυτικού Περιβάλλοντος*, όπως αυτό ορίζεται από τους αρμόδιους οικονομικούς κύκλους:

Συνεπές, διαρκές και δίκαιο Φορολογικό Καθεστώς, Πολιτική Σταθερότητα,

τα, Διαφάνεια, ταχύτητα στην Απονομή Δικαιοσύνης, εύκολη πρόσβαση στο Τραπεζικό Σύστημα, λειτουργικό Δημόσιο, Ευελιξία στην Αγορά Εργασίας, Ψηφιακό Κράτος.

Από τα παραπάνω, μεγάλοι ασθενείς στη χώρα είναι σαφώς η *Απονομή Δικαιοσύνης*, και το *λειτουργικό Δημόσιο*, με τις άλλες προϋποθέσεις να έχουν μια σχετική βελτίωση, αλλά και πολύ δρόμο ακόμη μπροστά τους για να προσεγγίσουν τα επιθυμητά όρια.

Έτσι, δειλά και ενοχικά, εφαρμόζοντας μόνον ένα μέρος από τα παραπάνω διεθνή Αναπτυξιακά Πρότυπα, καταφέραμε να έχουμε αυτά τα αποτελέσματα.

Ωστόσο, εύκολα μπορεί να φανταστεί κανείς τι θα συνέβαινε εάν, π.χ., είχαμε βάλει στο τραπέζι μια σύγχρονη και ολοκληρωμένη «Εθνική Στρατηγική Ανάπτυξης», ένα στοχευμένο πρόγραμμα πάταξης της Γραφειοκρατίας, μία πλήρη αναμόρφωση στο χώρο της Δικαιοσύνης.

Στην πράξη, όχι στα λόγια!

Η Ελλάδα πεθαίνει τελευταία...

Ιωάννης Παν. Βοτσαρίδης
Πρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος
INTERLIFE Α.Ε.Ε.Φ.Α.

Εταιρικά Νέα

- 04 *Εξέλιξη Χαρτοφυλακίου*
Αύξηση Παραγωγής Ασφαλιστρών 2022
- 05 *Χρηματιστήριο*
INTERLIFE: Ανακοίνωση Οικονομικού Ημερολογίου 2023
- 06 *Νέο Πρόγραμμα*
Ειδικό Πρόγραμμα Ασφάλισης "DRONES"
- 08 *INTERLIFE*
Κοπή Πίτας 2023
- 16 *Συμμετοχή Στελεχών σε Ασφαλιστικό Συνέδριο*
35th Thessaloniki Insurance Conference 2023 (THINC)
- 22 *Ημερίδα για την Εργασία*
Δυναμική παρουσία της INTERLIFE στο ΚΕ.Δ.Ε.Α.
- 23 *Ημερίδα για την Εργασία*
Η INTERLIFE Ασφαλιστική στην εκδήλωση του ΔΙ.ΠΑ.Ε.

Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη

- 24 *Δράσεις για το Ανθρώπινο Δυναμικό*
Μια θεατρική παράσταση για όλους

Οι άνθρωποί μας

- 26 *PROTECT INSURANCE Consultants*
Με επίκεντρο τον άνθρωπο χτίζει σχέσεις εμπιστοσύνης και αναδεικνύει την αξία της Ασφαλιστικής Διαμεσοδιάθεσης

Αγορά

- 28 *Νομοθεσία*
Έρχεται υποχρεωτική Ασφάλιση και Άδεια Κυκλοφορίας για τα Ηλεκτρικά Πατίνια

Οικονομία

- 30 *Από τον Κωνσταντίνο Αριτζή*
Ο κόσμος σε νέα τραπεζική δίνη



Περιοδική Έκδοση
της INTERLIFE Ασφαλιστικής

Εκδότης
INTERLIFE ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Διευθυντής
Ιωάννης Βοτσαρίδης

Αρχισυνταξία
Λιάνα Αλεξανδρή

Επιμέλεια Ύλης
Έλενα Τοπάλη

Δημιουργικό
Νατάσα Παπαδοπούλου

INTERΛΑΪΦ (INTERLIFE)
Ανώνυμη Ασφαλιστική Εταιρία
Γενικών Ασφαλίσεων
14ο χλμ. Εθνικής Οδού
Θεσσαλονίκης Πολυγύρου
Τ.Κ. 57001, Θέρμη
Τηλ: 2310 499000
Fax: 2310 499099

ΑΡ. Γ.Ε.ΜΗ.: 057606004000

E-mail: info@interlife.gr
www.interlife.gr

Αύξηση Παραγωγής Ασφαλίσεων 2022

Ενίσχυση της θέσης της INTERLIFE στην Ασφαλιστική Αγορά

Σημαντική αύξηση στην Παραγωγή Ασφαλίσεων κατά 10,33% σημείωσε η INTERLIFE Ασφαλιστική το 2022 έναντι του 2021, ενισχύοντας περαιτέρω τη θέση της στην Ασφαλιστική Αγορά.

Συνολικά το ύψος της Παραγωγής Ασφαλίσεων της Εταιρείας το περασμένο έτος ανήλθε στα 82.488.112€ με ιδιαίτερη αύξηση έναντι του 2021 στους Κλάδους:

Λοιπών Κλάδων κατά Ζημιών

- 9.741.514€ (αύξηση 37,59%)

Κλάδος Σκαφών και Μεταφορών

- 1.929.775€ (αύξηση 21,47%)

Κλάδος Γενικής Αστικής Ευθύνης

- 12.129.335€ (αύξηση 9,19%)

Κλάδος Οχημάτων

- 55.402.926€ (αύξηση 6,79%)

Κλάδος Περιουσίας

- 3.284.562€ (αύξηση 5,62%)

Αξίζει να σημειωθεί ότι, στις 31/12/2022 **ο στόλος των ασφαλισμένων οχημάτων έφθασε τα 395.252 οχήματα** (αύξηση 9,48% έναντι του στόλου των ασφαλισμένων οχημάτων στις 31/12/2021), ανεβάζοντας το ποσοστό μεριδίου αγοράς που κατέχει η Εταιρεία στο **5,99%**.

Η αύξηση Παραγωγής Ασφαλίσεων επιβεβαιώνει τη στα-



Συνολικά το ύψος της Παραγωγής Ασφαλίσεων της Εταιρείας το περασμένο έτος ανήλθε στα 82.488.112€ παρά το ασταθές οικονομικό περιβάλλον

θερά ανοδική πορεία της INTERLIFE Ασφαλιστικής για περισσότερα από 30 χρόνια και με μοναδικό κανάλι διανομής ένα ευρύ Δίκτυο Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών σε όλη την Ελλάδα.

Συνολικά το ύψος της Παραγωγής Ασφαλίσεων της Εταιρείας το περασμένο έτος ανήλθε στα 82.488.112€ παρά το ασταθές οικονομικό περιβάλλον. ●

INTERLIFE: Ανακοίνωση Οικονομικού Ημερολογίου 2023

Στις 28/4/2023 η ανακοίνωση της Οικονομικής Χρήσης 2022



Σύμφωνα με την ανακοίνωση του Οικονομικού Ημερολογίου, η Τακτική Γενική Συνέλευση των Μετόχων θα διεξαχθεί στις 16 Ιουνίου 2023, η Αποκοπή Μερίσματος για τη Χρήση του 2022 ορίστηκε για τις 5 Ιουλίου 2023, ενώ τα Εξαμηνιαία Οικονομικά Αποτελέσματα θα ανακοινωθούν στις 29 Σεπτεμβρίου 2023.

Ακολουθεί η Ανακοίνωση της Εταιρείας:

Η Ανώνυμη Εταιρεία με την επωνυμία «ΙΝΤΕΡΛΑΪΦ (INTERLIFE) Ανώνυμη Ασφαλιστική Εταιρεία Γενικών Ασφαλίσεων» ανακοινώνει στο επενδυτικό κοινό, σύμφωνα με την παρ. 4.1.2 και την υποπαρ. 4.1.3.15.1 του Κανονισμού του Χρηματιστηρίου Αθηνών, το Οικονομικό Ημερολόγιο για το έτος 2023, σύμφωνα με το οποίο:

- Οι **Ετήσιες Χρηματοοικονομικές Καταστάσεις της χρήσης 2022**, που έχουν συνταχθεί βάσει των Δ.Π.Χ.Α. μετά των ετήσιων συνοπτικών χρηματοοικονομικών στοιχείων επί των εν λόγω Ετήσιων Χρηματοοικονομικών Καταστάσεων, θα ανακοινωθούν και θα δημοσιευθούν την Παρασκευή 28 Απριλίου στην ιστοσελίδα της Εταιρείας (www.interlife.gr), στην αντίστοιχη του Χρηματιστηρίου Αθηνών και την αντίστοιχη του Χρηματιστηρίου Κύπρου.
- Η **Τακτική Γενική Συνέλευση των Μετόχων** της Εταιρείας θα διεξαχθεί την Παρασκευή 16 Ιουνίου 2023.
 - Ημερομηνία* αποκοπής μερίσματος για τη χρήση 2022 ορίζεται η Τετάρτη 5 Ιουλίου 2023
 - Ημερομηνία* προσδιορισμού δικαιούχων του μερίσματος ορίζεται η Πέμπτη 6 Ιουλίου 2023
 - Ημερομηνία* έναρξης καταβολής μερίσματος ορίζεται η Τρίτη 11 Ιουλίου 2023.

* Η απόφαση για την καταβολή μερίσματος καθώς και οι σχετικές ημερομηνίες τελούν υπό την έγκριση της Τακτικής Γενικής Συνέλευσης των Μετόχων.

- Οι **Εξαμηνιαίες Χρηματοοικονομικές Καταστάσεις του 2023**, που (θα) έχουν συνταχθεί βάσει των Δ.Π.Χ.Α. θα ανακοινωθούν την Παρασκευή 29 Σεπτεμβρίου 2023 στην ιστοσελίδα της Εταιρείας (www.interlife.gr), στην αντίστοιχη του Χρηματιστηρίου Αθηνών και την αντίστοιχη του Χρηματιστηρίου Κύπρου.

Η Εταιρεία διατηρεί το δικαίωμα να μεταβάλει τις προαναφερόμενες ημερομηνίες αφού πρώτα ενημερώσει έγκαιρα το επενδυτικό κοινό. ●

Ειδικό Πρόγραμμα Ασφάλισης «DRONES»

Ολοκληρωμένο Πρόγραμμα Ασφάλισης Συστημάτων μη Επανδρωμένων Αεροσκαφών (ΣμηΕΑ) και Τηλεκατευθυνόμενων Αερομοντέλων από την INTERLIFE



Το Ειδικό Πρόγραμμα DRONES που δημιουργήσε και διαθέτει η Εταιρεία, παρέχεται σε δύο σχέδια, με ιδιαίτερα προσιτό ασφάλιστρο και έχει ως σκοπό την εξασφάλιση του ιδιοκτήτη ή/και χειριστή του ΣμηΕΑ (drone) έναντι τρίτων, ανεξάρτητα από την κατηγορία στην οποία αυτό ανήκει (Ανοικτή Κατηγορία - UAS Open, Ειδική Κατηγορία - UAS Specific ή Πιστοποιημένη Κατηγορία - UAS Certified).

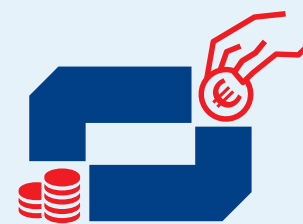
Καλύπτει την υποχρεωτική Αστική Ευθύνη, δηλαδή την υποχρέωση αποζημίωσης που έχει ο ιδιοκτήτης ή/και χειριστής ενός ΣμηΕΑ έναντι τρίτων προσώπων, σε περίπτωση που κατά τη χρήση του, προκαλέσει τυχόν Σωματικές Βλάβες, Απώλεια Ζωής ή Υλικές Ζημιές.

Απευθύνεται σε ιδιώτες και επαγγελματίες, ενώ η Εταιρεία καλύπτει αποζημιώσεις έως 1.000.000€ κατ' άτομο ή ομαδικά και για όλη τη διάρκεια της ασφάλισης.

Οι καλύψεις του «DRONES»

- Απώλεια Ζωής τρίτων προσώπων έως 1.000.000€
- Τραυματισμός τρίτων προσώπων έως 1.000.000€
- Υλικές Ζημιές σε αντικείμενα τρίτων έως 150.000€

Σημειώνεται ότι, η ασφάλιση των ιδιοκτητών ή και χειριστών των ανωτέρω ΣμηΕΑ είναι υποχρεωτική σύμφωνα με απόφαση της Υπηρεσίας Πολιτικής Αεροπορίας (ΦΕΚ 3152/τεύχος Β/30.09.2016). ●



TEA INTERLIFE

ΤΑΜΕΙΟ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΤΗΣ INTERLIFE ΑΑΕΓΑ - Ν.Π.Ι.Δ.

ΕΠΕΝΔΥΟΥΜΕ

ΣΤΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΜΑΣ

και εξασφαλίζουμε ένα βιώσιμο μέλλον!

Τι κερδίζει ο συνεργάτης με τη συμμετοχή στο TEA INTERLIFE!

- ☒ **Αποκτά ένα αξιόλογο εφάπαξ**
Ο συνεργάτης εξασφαλίζει επιπλέον εισόδημα (εφάπαξ) στη συνταξιοδότησή του προστατεύοντας έτσι το βιοτικό του επίπεδο.
- ☒ **Δίνει πραγματική αξία στην αποταμίευσή του**
Η επενδυτική διαχείριση γίνεται κάτω από τις οδηγίες της Επιτροπής Κεφαλαιαγοράς και της Επενδυτικής του Επιτροπής του TEA, με αποτέλεσμα καλύτερες μακροχρόνιες αποδόσεις και συμφωνίες.
- ☒ **Επωφελείται από φορολογικά κίνητρα**
100% Φορολογική Έκπτωση και Φορολογική Απαλλαγή των εφάπαξ παροχών και επιπλέον οι Εισφορές ΔΕΝ εκχωρούνται και ΔΕΝ κατάσχονται.
- ☒ **Εξασφαλίζει την οικογένειά του**
Η παροχή αποδίδεται στους δικαιούχους σε περίπτωση Απώλειας Ζωής.

www.teainterlife.gr

14^ο χλμ Ε.Ο. Θεσ/νίκης - Πολυγύρου, Θέρμη Θεσσαλονίκης, Τ.Κ. 57001
Τηλέφωνο Επικοινωνίας: 2310 499000, E-mail: info@teainterlife.gr



INTERLIFE
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ
η ασφάλεια ...αληθώς

Κοπή Πίτας 2023

Στο Κτήμα Χρηστίδη, στην Άνω Περαία Θεσσαλονίκης, πραγματοποιήθηκε για άλλη μια χρονιά, η ετήσια εκδήλωση της κοπής Πίτας της INTERLIFE

Σε ένα ιδιαίτερα ζεστό και οικογενειακό κλίμα, η εκδήλωση ξεκίνησε με τις καθιερωμένες βραβεύσεις υπαλλήλων της INTERLIFE και των συνδεδεμένων με αυτή εταιρειών, σε συνδυασμό με τα αισιόδοξα μηνύματα για τη νέα χρονιά από τον Ιωάννη Παν. Βοτσαρίδη, Πρόεδρο και Διευθύνοντα Σύμβουλο, τον Κωνσταντίνου Βοτσαρίδη, Διευθυντή Αποζημιώσεων, τον Θανάση Πρόιο, Διευθυντή Χρηματοοικονομικών Λειτουργιών και τη Γεωργία Βοτσαρίδου, Διευθύντρια Διαχείρισης Αξιών.

Βραβεία Ανθρώπινου Δυναμικού

- Το βραβείο **Εταιρικής Συνείδησης** παρέλαβε η Βάσω Μωραΐτου, Προϊστάμενη Διαχείρισης Αξιών για την επαγγελματική της συνείδηση και την πολυετή προσήλωση στην εταιρική φιλοσοφία.
- **Υπάλληλος της χρονιάς 2022** ψηφίστηκε ο Παντελής Κυριαζής από το Τμήμα Χρηματοοικονομικών Λειτουργιών.
- **Έπαινο Τιμής Ένεκεν** σε συνέχεια της συνταξιοδότησής του, παρέλα-

βε ο Πάνος Κίκαλος για την πολύχρονη και σημαντική προσφορά του στην Εταιρεία.

Βραβεία "Δια Βίου Μάθηση"

Βραβεύθηκαν και έλαβαν χρηματικό έπαθλο για την ολοκλήρωση του Διδακτορικού τους οι:

- Χρήστος Μεσελίδης, Γενικός Υπεύθυνος Αναλογιστικής Λειτουργίας και Διαχείρισης Κινδύνων
- Παναγιώτα Κιορτσά, Δικηγόρος, Υπεύθυνη Προστασίας Δεδομένων (DPO)

Βραβεία Πωλήσεων 2022

Έπαινο Πωλήσεων και χρηματικό έπαθλο έλαβαν οι:

- Κανέλλιος Κανελλόπουλος για την κατάκτηση της 1ης θέσης στην αύξηση παραγωγής υφιστάμενων συνεργατών
- Κατερίνα Καψάλη για την κατάκτηση της 1ης θέσης στην αύξηση παραγωγής νέων συνεργατών και
- Βασίλης Σκάθαρος για την κατάκτηση της 1ης θέσης στην ένταξη νέων συνεργατών στο Δίκτυο Ασφαλιστικών Διαμεσοληθτών της INTERLIFE.

Το Βραβείο **Περιφερειακός Διευθυντής 2022** και το αντίστοιχο χρηματικό έπαθλο έλαβε η Κατερίνα Καψάλη για την κατάκτηση της 1ης θέσης στην αύξηση παραγωγής.

Το τυχερό φλουρί της χρονιάς έπεσε στη Φένια Γκλαβίνα από το Τμήμα Πωλήσεων της INTERΛΑΪΦ Α.Α.Ε.Γ.Α.

Η βραδιά ηλαιοιώθηκε από χορευτικό show και πλούσιο μπουφέ ενώ η μουσική και τα happenings κράτησαν ζωντανό το χορό και το κέφι μέχρι τις πρώτες πρωινές ώρες. ●



Ακολουθεί φωτογραφικό υλικό της εκδήλωσης ➡

πάνω:
Γεωργία Βοτσαρίδου, Διευθύντρια Διαχείρισης Αξιών INTERLIFE Α.Α.Ε.Γ.Α., **Βάσω Μωραΐτου**, Προϊστάμενη Διαχείρισης Αξιών, *Βραβείο Εταιρικής Συνείδησης*

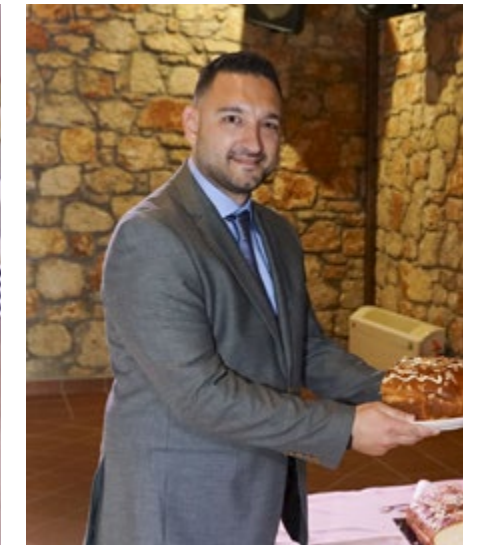
κάτω:
Θανάσης Πρόιος, Διευθυντής Χρηματοοικονομικών Λειτουργιών INTERLIFE Α.Α.Ε.Γ.Α., **Παντελής Κυριαζής**, Υπάλληλος Λογιστηρίου, *Βραβείο Υπάλληλος της χρονιάς 2022*



πάνω:
Γιάννης Βοτσαρίδης, Πρόεδρος & Δ/νων Σύμβουλος INTERLIFE Α.Α.Ε.Γ.Α., **Κατερίνα Καψάλη**, Υποδιευθύντρια Πωλήσεων Ν. Ελλάδος, **Βραβείο Περιφερειακού Διευθυντή και Βραβείο Αύξησης Παραγωγής Νέων Συνεργατών**, **Βασίλης Σκάθαρς**, Επιθεωρητής Πωλήσεων, **Βραβείο Ένταξης Νέων Συνεργατών**

κάτω:
Δημήτρης Παπαδόπουλος - Τσαγιάννης, Διευθυντής Νομικής Υπηρεσίας INTERLIFE Α.Α.Ε.Γ.Α., **Χρήστος Μεσελίδης**, Γενικός Υπεύθυνος Αναλογιστικής Λειτουργίας και Υπεύθυνος Διαχείρισης Κινδύνων, **Βραβείο Δια Βίου Μάθηση**, **Παναγιώτα Κιορτσά**, Υπεύθυνη Προστασίας Δεδομένων, **Βραβείο Δια Βίου Μάθηση**

Κώστας Βοτσαρίδης, Αναπληρωτής Δ/νων Σύμβουλος & Διευθυντής Αποζημιώσεων INTERLIFE Α.Α.Ε.Γ.Α., **Πάνος Κίκαλης**, *Επαινος Τιμής Ένεκεν*



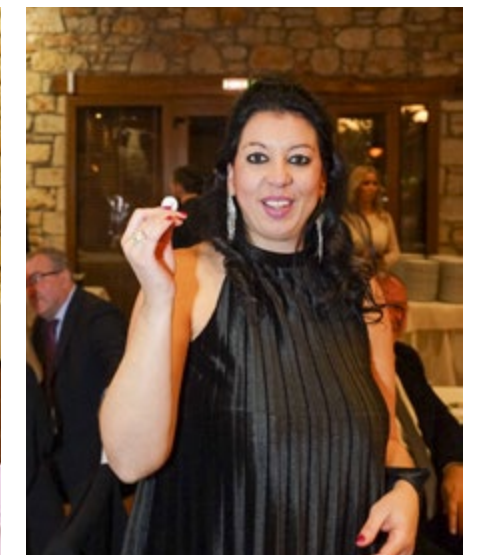
πάνω:
Αλέξανδρος Μπαρμπαλιάς, Επιθεωρητής Πωλήσεων NTERLIFE Α.Α.Ε.Γ.Α. Κρήτη

Γιάννα Κάπη, Γενική Διευθύντρια ΓΝΩΜΩΝ EXPERTS ΠΡΑΓΜΑΤΟΓΝΩΜΟΝΕΣ Α.Ε.

κάτω:
Ηλέκτρα Βοτσαρίδου, Διευθύνουσα Σύμβουλος Interbrokers Α.Ε.

Σέβη Μπουμπουλάκη, Υποκατάστημα Ρόδου INTERLIFE Α.Α.Ε.Γ.Α.

Φένια Γκλαβίνα, Γραμματεία - Υποστήριξη Πωλήσεων INTERLIFE Α.Α.Ε.Γ.Α.







Συμμετοχή της INTERLIFE στο 35th Thessaloniki Insurance Conference 2023 (THINC)

Με επίκαιρη ατζέντα και υψηλού επιπέδου ομιλητές πραγματοποιήθηκε το Μάρτιο το 35ο Ασφαλιστικό Συνέδριο Θεσσαλονίκης που διοργανώθηκε από την Insurance Innovation και το Insuranceforum.gr

Οι εργασίες του Συνεδρίου διεξήχθησαν σε υβριδική μορφή, φυσική και διαδικτυακή παρουσία, με στόχο να φέρει σε επαφή εκατοντάδες ασφαλιστικούς διαμεσολαμβητές με ασφαλιστικές εταιρείες, αλλά και να ενημερώσει τους επαγγελματίες του Κλάδου για τις τρέχουσες εξελίξεις στην εγχώρια ασφαλιστική βιομηχανία.

Η INTERLIFE συμμετείχε ως χορηγός στο Συνέδριο, ενώ ομιλήτης στην ενότητα «Η Ασφαλιστική Διαμεσολάβηση το 2023 - Προκλήσεις και Προοπτικές» ήταν ο Βασίλης Σκάθαρος, Επιθεωρητής Πωλήσεων και την ενότητα «Η Εξέλιξη των Σύγχρονων Ασφαλιστικών Προϊόντων» ομιλήτρια ήταν η Αθανασία Μάτη, Underwriter Κλάδου Περιουσίας.

Ακολουθεί το πλήρες κείμενο της ομιλίας του Βασίλη Σκάθαρου με θέμα: **«Οι προκλήσεις της εποχής ως μοχλός ανάπτυξης Ασφαλιστικών Εργασιών»**

Είναι πραγματικά τιμή μου, που βρίσκομαι σήμερα εδώ και έχω τη χαρά να απευθυνθώ σε όλους σας. Όπως γνωρίζετε οι περισσότεροι, είμαι στο χώρο της ασφαλιστικής αγοράς πολλά χρόνια. Επιπλέον, μαζί σας, στα γραφεία σας, περνώ περισσότερο χρόνο απ' ό,τι στο σπίτι μου, συζητώντας τις ανησυχίες, τους προβληματισμούς και τις σκέψεις σας για το μέλλον... Από εσάς τους ίδιους, λοιπόν, έχω πληροφορηθεί αλλά και καταγράψει, τις προκλή-

σεις που αντιμετωπίζετε ως επαγγελματίες και εσείς είστε αυτοί που, σε συνεργασία με τις ασφαλιστικές εταιρείες, καλείστε να δώσετε λύσεις βασισμένες στην εμπειρία, την εξειδίκευση και τον επαγγελματισμό σας προκειμένου να ανταποκριθείτε σε αυτές.

Δραστηριοποιείστε σε ένα περιβάλλον με σύνθετους αναδυόμενους κινδύνους, νέες οικονομικές, κοινωνικές και γεωπολιτικές προκλήσεις. Όμως, οι προϋποθέσεις για γε-

"Οι προϋποθέσεις για γενικότερη ανάπτυξη της Ασφαλιστικής Αγοράς συνδέονται πρωτίστως με την ενίσχυση της Ασφαλιστικής Συνείδησης του Έλληνα"

νικότερη ανάπτυξη της Ασφαλιστικής Αγοράς συνδέονται πρωτίστως με την ενίσχυση της Ασφαλιστικής Συνείδησης του Έλληνα.

Οι καταναλωτές δεν έχουν σωστή ενημέρωση για την Ιδιωτική Ασφάλιση αλλά εσείς, ως επαγγελματίες, μπορείτε να τους καθοδηγήσετε και να τους βοηθήσετε να αντιληφθούν την αξία της.



Ένα θέμα που προβληματίζει εδώ και χρόνια τη χώρα μας και χρήζει άμεσης αντιμετώπισης είναι τα ανασφάλιστα οχήματα. Διαφαίνεται, όμως, ότι προχωρούν οι διαδικασίες και οι νομοθετικές ρυθμίσεις για να σταματήσει, μια για πάντα, η ανοικτή αυτή πληγή. Η προοπτική διεύρυνσης της αγοράς στον Κλάδο Ασφάλισης Οχημάτων είναι ήδη ορατή και είμαι σίγουρος ότι θα την αναγνωρίσετε αλλή και θα την αξιοποιήσετε όπως πολύ καλά ξέρετε να κάνετε.

Για ένα ακόμη σημαντικό θέμα που έχουμε συζητήσει πολλές φορές αναμένεται να καταγραφούν εξελίξεις. Πρόκειται, για την υποχρεωτικότητα που αφορά την ασφάλιση Περιουσίας και την Επαγγελματική Αστική Ευθύνη. Παρά το γεγονός ότι το κόστος Ασφάλισης Περιουσίας είναι πολύ χαμηλό στη χώρα μας σε σχέση με το μέσο όρο της Ε.Ε., μόνον το 17% περίπου των κατοικιών στην Ελλάδα υπολογίζεται ότι είναι ασφαλισμένο, με ό,τι αυτό συνεπάγεται για την ανάπτυξη των εργασιών σας το επόμενο διάστημα... πάντως σύμφωνα με πληροφορίες αναμένεται καινούργιο νομοσχέδιο που θα δίνει φορολογικά κίνητρα για την ασφάλιση των κατοικιών από φυσικά φαινόμενα και ελπίζουμε αυτή τη φορά να είναι προς τη σωστή κατεύθυνση.

Το χαμηλό ποσοστό ασφάλισης Επαγγελματικής Αστικής Ευθύνης οφείλεται κυρίως στην έλλειψη υποχρεωτικότητας, καθώς η Ελλάδα, είναι από τις ελάχιστες χώρες που δεν έχει υποχρεωτική την ασφάλιση ευθυνών για πολλή

επαγγέλματα. Όμως, η ασφάλιση αυτή, καλύπτει κενά, προστατεύει από αγωγές για σφάλματα εργασίας ή παραλείψεις, υπηρεσίες που δεν έχουν ολοκληρωθεί, χαμένες προθεσμίες, υπερβάσεις προϋπολογισμών, έλλειψη ή μη ικανοποιητική εργασία, παραβίαση συμβάσεων, κατηγορίες για αμέλεια και πολλά άλλα.

Είναι ευχής έργο λοιπόν, και στην Ελλάδα, να ακολουθηθεί η πρακτική των άλλων χωρών της Ε.Ε. και να εφαρμοστεί

"Δεν είστε απλά πωλητές ενός προϊόντος, αποτελείτε τον σύμβουλο που κατανοεί βαθιά τις ξεχωριστές ανάγκες κάθε ασφαλισμένου και προτείνει ασφαλιστικές υπηρεσίες"

το σχετικό νομοθετικό πλαίσιο - υπάρχουν ήδη εξελίξεις και σε αυτό το θέμα οι οποίες συζητούνται έντονα πλέον.

Ιδιαίτερα σημαντικό θέμα αποτελεί και η Ιδιωτική Ασφάλιση Υγείας. Η πανδημία του COVID-19 θύμιζε σε όλους μας ότι η Υγεία είναι ένα από τα πολυτιμότερα αγαθά, αλλά και τη σημασία του να έχει κάποιος ένα ιδιωτικό πρόγραμμα ασφάλισης υγείας. ☺



“

Εμείς, ως Ασφαλιστική Εταιρεία, έχουμε χτίσει το σύστημα πωλήσεών μας με μοναδικό κανάλι διανομής Ασφαλιστικών Προϊόντων το ευρύ Δίκτυο των συνεργατών μας σε όλη την Ελλάδα και σε αυτούς οφείλουμε ένα μεγάλο μέρος των υψηλών αναπτυξιακών επιδόσεών μας διαχρονικά

Βασίλης Σκάθαρης
Επιθεωρητής Πωλήσεων INTERΛΑΪΦ Α.Α.Ε.Γ.Α.

Τα Συμβόλαια Ασφάλισης Υγείας της INTERLIFE, όπως για παράδειγμα, το LifeCARE, το KinderCARE, το Υγεία OPTIMUM, αποτέλεσαν -και συνεχίζουν να αποτελούν- τον «πολυτιμότερο σύμμαχο» για τη φροντίδα και τη συμπληρωματική κάλυψη κάθε ανθρώπου.

Πώς όμως, οι προκλήσεις της εποχής μας μπορούν να λειτουργήσουν ως κίνητρο για την ανάπτυξη και διεύρυνση του χαρτοφυλακίου σας; Τι πρέπει να κάνετε εσείς αλλή και οι Ασφαλιστικές Εταιρείες;

Εσείς, οι επαγγελματίες της Ασφαλιστικής Αγοράς έχετε τα ποιοτικά χαρακτηριστικά που σας κάνουν να ξεχωρίζετε από κάθε άλλο κανάλι διανομής ασφαλιστικών προϊόντων. Δεν είστε απλά πωλητές ενός προϊόντος, αποτελείτε τον σύμβουλο που κατανοεί βαθιά τις ξεχωριστές ανάγκες κάθε ασφαλισμένου και προτείνει ασφαλιστικές υπηρεσίες.

- Αναδειξίτε το συμβουλευτικό ρόλο του ασφαλιστή.
- Εστιάστε στην ολιστική προσέγγιση κάθε ανάγκης του πελάτη σας και, κυρίως, στην άμεση εξυπηρέτησή του όταν προκύψει η ζημιά. Αυτό δηλαδή που δεν μπορούν να κάνουν τα υπόλοιπα δίκτυα διανομής.
- Υιοθετήστε τον ψηφιακό μετασχηματισμό στην εργασία σας προκειμένου να προσεγγίσετε τις νεότερες ηλικίες.
- Αξιοποιείτε το υφιστάμενο πελατολόγιό σας και προωθήστε προϊόντα που απαντούν στις ανάγκες του.
- Επενδύστε στη Δια Βίου Μάθηση, η συνεχής εκπαίδευση αποτελεί βασικό στοιχείο για την εξέλιξή και την εδραίωσή σας στο χώρο.

Σχετικά με το τι πρέπει να κάνουν οι Ασφαλιστικές Εταιρείες θα αναφερθώ στο τι κάνει η INTERLIFE. Κάτι που το γνωρίζω καλά.

Εμείς, ως Ασφαλιστική Εταιρεία, έχουμε χτίσει το σύστημα πωλήσεών μας με μοναδικό κανάλι διανομής Ασφαλιστικών Προϊόντων το ευρύ Δίκτυο των συνεργατών μας σε όλη την Ελλάδα και σε αυτούς οφείλουμε ένα μεγάλο μέρος των υψηλών αναπτυξιακών επιδόσεών μας διαχρονικά. Στο πλαίσιο της συνεργασίας μας, συνδυάζουμε τις εξελίξεις της Τεχνολογίας με την παροχή Ασφαλιστικών υπηρεσιών, πάντα μέσω του συνεργάτη Ασφαλιστικού Διαμεσολαβητή, με την πλατφόρμα Sales4net, η οποία εύ-

κοιλα και λειτουργικά ενσωματώνεται στην Ιστοσελίδα του προσφέροντας άμεσες εφαρμογές online τιμολόγησης και Ασφάλισης.

Με την τεχνογνωσία και την πολυετή εμπειρία που διαθέτει η Επιτροπή Εκπαίδευσης της Εταιρείας η INTERLIFE διοργανώνει Εκπαιδευτικές Ημερίδες και Σεμινάρια Επαγγελματικής κατάρτισης Τομέα Α' και Β' για τη λήψη του απαραίτητου Πιστοποιητικού χωρίς καμιά χρέωση για τους συμμετέχοντες.

Δημιουργούμε και διαθέτουμε στην Ασφαλιστική Αγορά σύγχρονα προϊόντα που καλύπτουν τις ασφαλιστικές ανάγκες της εποχής μας όπως για παράδειγμα, προγράμματα ασφάλισης ΣμηΕΑ (DRONES), προγράμματα ασφάλισης Κατοικίδιων (PETCare), αλλή και προγράμματα ασφάλισης Ποδηλάτων και Ηλεκτρικών Πατινιών (BIKE), αλλή και πολλά αλλή.

Και το ποιο σημαντικό για εμάς! Φροντίζουμε για την άμεση και ταχύτατη διεκπεραίωση των αποζημιώσεων.

" Στην INTERLIFE, πιστεύουμε στο ρόλο του Ασφαλιστικού Διαμεσολαβητή, ως τον κύριο και διαχρονικό παράγοντα προώθησης του Ασφαλιστικού Προϊόντος"

Δίνουμε τη δυνατότητα στους συνεργάτες μας Ασφαλιστικούς Διαμεσολαβητές να ενταχθούν στο Ταμείο Επαγγελματικής Ασφάλισης TEA INTERLIFE, με τις εισφορές να καταβάλλονται από την ίδια την Εταιρεία ανάλογα με το ύψος της παραγωγής. Ήδη, έχουν ενταχθεί στο Ταμείο αρκετοί συνεργάτες του Δικτύου μας. Το TEA INTERLIFE, από τα πρώτα που ιδρύθηκαν στον Κήλαδο, προσφέρει μια πολύ αξιόπιστη, Επικουρικού τύπου, Ασφάλιση. Τα κεφάλαια του TEA επενδύονται, αποφέρουν υπεραξίες και αποδίδονται με τη μορφή ενός εφάπαξ, ενώ ο δικαιούχος επωφελείται από φορολογικές εκπτώσεις και απαλλαγές εξασφαλίζοντας, παράλληλα, την προστασία του βιοτικού του επιπέδου.

Αξίζει να σας επισημάνω τον Ανταγωνιστικό Κανονισμό Πωλήσεων της INTERLIFE, ο οποίος αποδίδει bonus ακόμη και σε χαμηλά χαρτοφυλάκια, καθώς και το σύστημα επιβράβευσης με τις κάρτες Premiums & Bonus.

" Να είστε σίγουροι ότι η Εταιρεία μας, η INTERLIFE Ασφαλιστική θα βρίσκεται πάντα δίπλα σας. Συνάδελφοι και Συνεργάτες το μέλλον σας ανήκει... Πιστέψτε το και αξιοποιήστε το."

Σε συνεχή επαφή μαζί σας, παρέχουμε κίνητρα, ειδικές παροχές και προνόμια, επιβραβεύσεις, ενώ προσφέρουμε διαρκή υποστήριξη μέσα από το δίκτυο Επιθεωρητών Πωλήσεων αλλή και από εξειδικευμένους Product Managers. Ιδιαίτερα περήφανοι, όμως, είμαστε για την εξυπηρέτηση που απολαμβάνουν οι συνεργάτες μας μέσω του Help Desk της Εταιρείας μας, το οποίο λειτουργεί καθημερινά μέχρι τις 21:00 το βράδυ αλλή και το Σάββατο.

Σύμφωνα με τα αποτελέσματα της Έρευνας Ικανοποίησης Συνεργατών που τρέχουμε κάθε χρόνο, η ποιότητα Επικοινωνίας και Εξυπηρέτησης παραμένει το δυνατό σημείο της Εταιρείας μας καταγράφοντας, διαχρονικά, τον υψηλότερο βαθμό ικανοποίησης.

Στην INTERLIFE, πιστεύουμε στο ρόλο του Ασφαλιστικού Διαμεσολαβητή, ως τον κύριο και διαχρονικό παράγοντα προώθησης του Ασφαλιστικού Προϊόντος. Αυτόν στηρίζουμε και σε αυτόν παρέχουμε τα απαραίτητα εργαλεία για την ανάπτυξη των εργασιών του.

Κυρίες και Κύριοι, Εσείς είστε αυτοί που μπορείτε να αλλάξετε το μέλλον σας. Εσείς, με την εμπειρία, τη γνώση την εξειδίκευση και τον επαγγελματισμό σας μπορείτε να αντιμετωπίσετε κάθε νέα πρόκληση.

Να είστε σίγουροι ότι η Εταιρεία μας, η INTERLIFE Ασφαλιστική θα βρίσκεται πάντα δίπλα σας. Συνάδελφοι και Συνεργάτες το μέλλον σας ανήκει...

Πιστέψτε το και αξιοποιήστε το.

Οι εργασίες του Συνεδρίου έκλησαν με την ομιλία της Αθανασίας Μάτη, Underwriter Κήλαδου Περιουσίας της Εταιρείας.

Ακολουθεί το πλήρες κείμενο της ομιλίας με θέμα: «**Η σπουδαιότητα της ασφάλισης έναντι φυσικών καταστροφών**» ➡



Ως προς την ανθεκτικότητα έναντι φυσικών καταστροφών, και σύμφωνα με τον αντίστοιχο δείκτη που καταρτίζει ο διεθνής αντασφαλιστικός οργανισμός SWISS Re, η χώρα μας κατατάσσεται στην τελευταία θέση της παγκόσμιας κατάταξης

Αθανασία Μάτη
Underwriter ΙΝΤΕΡΛΑΪΦ Α.Α.Ε.Γ.Α.

Οι πρόσφατες φυσικές καταστροφές, όπως ο σεισμός που έπληξε τη γειτονική μας χώρα, ανέδειξαν, για άλλη μία φορά, την αναγκαιότητα αλλήλ και την αξία της ασφάλισης. Επιπλέον, σύμφωνα με τους επιστήμονες, η κλιματική αλλαγή θα συμβάλει στην αύξηση της συχνότητας ακραίων φυσικών φαινομένων, με ότι αυτό συνεπάγεται. Τίθεται, λοιπόν, για άλλη μια φορά το θέμα της Ασφάλισης Ακίνητης Περιουσίας.

Ας μιλήσουμε με στοιχεία:
Ως προς την ανθεκτικότητα έναντι φυσικών καταστροφών και σύμφωνα με τον αντίστοιχο δείκτη που καταρτίζει ο διεθνής αντασφαλιστικός οργανισμός SWISS Re, η χώρα μας κατατάσσεται στην τελευταία θέση της παγκόσμιας κατάταξης καθώς, μόνο το 3% περίπου των κινδύνων που είναι εκτεθειμένο σε φυσικές καταστροφές είναι ασφαλισμένο, ενώ το υπόλοιπο 97% είναι χωρίς κάλυψη. Παρ' όλο που είμαστε η πιο σεισμογενής χώρα στην Ευρώπη.

Σύμφωνα με στοιχεία της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, στη χώρα μας, ενώ καταγράφεται ένα από τα υψηλότερα ποσοστά ιδιοκατοίκησης, που φθάνει το 70%, μόνο το 16% των ακινήτων και το 20% των επιχειρήσεων είναι ασφαλισμένα. Παρά το γεγονός ότι το κόστος Ασφάλισης για το συγκεκριμένο αντικείμενο είναι πολύ χαμηλό στη χώρα μας σε σχέση με το μέσο όρο της Ευρωπαϊκής Ένωσης (π.χ. λιγότερο από 10€/μηνιαίως για πλήρη κάλυψη της κατοικίας). Τα νούμερα μιλούν από μόνα τους.

Ο Έλληνας συνεχίζει να μην ασφαρίζεται και, ουσιαστικά, προτιμά να πληρώνει τις ζημιές εκ των υστέρων από την τσέπη του, αντί να δρα προληπτικά με μια ελάχιστη δαπάνη. Είναι φανερό ότι, είτε δεν είναι σωστά ενημερωμένος, είτε απλά «δε νοιάζεται», γιατί πιστεύει ότι «το κακό δεν θα συμβεί σε αυτόν...». Και στις δύο περιπτώσεις υπεύθυνο είναι το έλλειμμα της λεγόμενης «ασφαλιστικής κουλτούρας».

Τι πρέπει να γίνει λοιπόν προκειμένου να αναδειχθεί η σπουδαιότητα της ασφάλισης έναντι φυσικών καταστροφών;

Σοβαρό κίνητρο αποτελεί η επαναφορά του μέτρου της έκπτωσης των ασφαλιστρων από το φορολογητέο εισόδημα για τους φορολογούμενους που ασφαλίζουν κατοικίες και ακίνητα έναντι φυσικών καταστροφών. Επιπλέον, η ολική Φοροαπαλλαγή του σχετικού Ασφαλιστρου θα ήταν ένα εξαιρετικό κίνητρο για τον πολίτη ώστε να προχωρήσει στην Ασφάλιση της περιουσίας του.



Ένας θεσμικός φορέας θα μπορούσε να αναλάβει την πρωτοβουλία μιας ευρείας καμπάνιας για τη σκοπιμότητα της Ασφάλισης της Ακίνητης Περιουσίας των πολιτών έναντι των πάσης φύσεως καταστροφών (φωτιά, πλημμύρα, σεισμός, χιονόπτωση κ.ά.).

Εμείς, οι Ασφαλιστές, μπορούμε να προσφέρουμε τις γνώσεις και τα εργαλεία μας για την αξιολόγηση των κινδύνων, την πώληση των ασφαλιστηρίων και, σε κάποιες περιπτώσεις, που δεν υφίσταται δημόσια διαβούλευση, ακόμη και παροχή συμβουλών στις κυβερνήσεις κατά τη λήψη των αποφάσεών τους.

Εκτεταμένη Επικοινωνία και Προβολή της αξίας της ασφάλισης προκειμένου να «ξηπνήσει» η ασφαλιστική συνείδηση του Έλληνα για να του δείξει το δρόμο της προσωπικής υπευθυνότητας απέναντι στην προστασία των περιουσιακών του στοιχείων.

Σχετικά με την υποχρεωτικότητα, όπως γνωρίζετε, αποσύρθηκε την τελευταία στιγμή από τον κλιματικό νόμο, το άρθρο 23 που προέβλεπε ότι από την 1^η Ιανουαρίου 2025 τα νέα κτίρια που βρίσκονται σε ζώνες υψηλής τρωτότητας ασφαλίζονται υποχρεωτικά, ενώ η ύπαρξη ασφαλιστηρίου συμβολαίου αποτελούσε προϋπόθεση για την ηλεκτροδότηση του κτιρίου. Στο θέμα αυτό είμαστε όλοι εν αναμονή των εξελίξεων.

Οι φυσικές καταστροφές αποτελούν μια νέα πραγματικότητα που μας επηρεάζει και μας αφορά όλους.

Οι περιουσίες μας, αν εμείς οι ίδιοι δεν επιλέξουμε να τις

ασφαλίσουμε, μένουν ανοχύρωτες και απροστάτευτες. Η Ασφαλιστική αγορά έχει αποδείξει πως διαθέτει την τεχνογνωσία και τους πόρους για να διαδραματίσει καθοριστικό ρόλο στην κάλυψη μεγάλων κινδύνων. Ας επικοινωνήσουμε όλοι τα οφέλη της ιδιωτικής ασφάλισης. ●

Λίγα λόγια για τους Ομιλητές

ΒΑΣΙΛΗΣ ΣΚΑΘΑΡΟΣ, Επιθεωρητής Πωλήσεων
Ο Βασίλης Σκάθαρος είναι Επιθεωρητής Πωλήσεων στην Ασφαλιστική εταιρεία INTERLIFE Α.Α.Ε.Γ.Α. από το 2011. Είναι πτυχιούχος της Σχολής Τεχνολογικών Εφαρμογών, του Τμήματος Πολιτικών Δομικών Έργων του ΤΕΙ Σερρών, κατέχει το Diploma & Sales Management από το New York College Θεσσαλονίκης, ενώ είναι πιστοποιημένος για Πώληση Αμοιβαίων Κεφαλαίων από το Κέντρο Επαγγελματικής Κατάρτισης Χρηματοπιστωτικών Υπηρεσιών. Διαθέτει πολυετή εμπειρία στο χώρο της Ασφαλιστικής Διαμεσοδιάβαση καθώς, διετέλεσε Ασφαλιστικός-Χρηματοοικονομικός Σύμβουλος από το 2001. Έχει παρακολουθήσει πλήθος εκπαιδευτικών προγραμμάτων και σεμιναρίων Πωλήσεων, Management, Επικοινωνίας και Τεχνικών Πωλήσεων καθώς και Ενημερωτικών Ημερίδων για Ασφαλιστικά Προϊόντα όπως, Υγείας, Περιουσίας, Αυτοκινήτου, Σκαφών και Επαγγελματικής Αστικής Ευθύνης.

ΑΘΑΝΑΣΙΑ ΜΑΤΗ, Underwriter
Η Αθανασία Μάτη είναι στέλεχος του Τμήματος Ανάλυσης Κινδύνων Λοιπών Κλάδων της INTERLIFE Α.Α.Ε.Γ.Α. από το 2015. Είναι απόφοιτη του Κύκλου Σπουδών «Εμπορική Γραμματεία» του Ινστιτούτου Επαγγελματικής Κατάρτισης DIDACTA και του προγράμματος Ασφαλιστικών Σπουδών του Ερευνητικού Πανεπιστημιακού Ινστιτούτου Εφαρμοσμένων Οικονομικών και Κοινωνικών Επιστημών Πανεπιστημίου Μακεδονίας. Διαθέτει πλούσια πολυετή επαγγελματική εμπειρία στον Ασφαλιστικό Κλάδο καθώς διετέλεσε Υπεύθυνη Κλάδων Περιουσίας, Αστικής Ευθύνης και Λοιπών Ζημιών σε ασφαλιστικά γραφεία & ασφαλιστικές εταιρείες. Έχει παρακολουθήσει πλήθος Εκπαιδευτικών Ασφαλιστικών Σεμιναρίων, Ενδοεταιρικών Σεμιναρίων Management, Επικοινωνίας, Τεχνικών Πωλήσεων καθώς και Ενημερωτικών Ημερίδων με θέμα ασφαλιστικά προϊόντα όπως, Υγείας, Περιουσίας, Αυτοκινήτου, Σκαφών και Αστικής Ευθύνης.

Δυναμική παρουσία της INTERLIFE στο ΚΕ.Δ.Ε.Α.

Εταιρική συμμετοχή στις εκδηλώσεις «JobDay45+ ετών» και «JobDay Μαθητείας και Πρακτικής» που διοργανώθηκαν από την το Skywalker.gr

Στο πλαίσιο αύξησης των θέσεων εργασίας στην INTERLIFE και της επάνδρωσής της με υψηλού επιπέδου νέα στελέχη, η Εταιρεία συμμετείχε στις εκδηλώσεις «JobDay45+ ετών» και «JobDay Μαθητείας και Πρακτικής» που πραγματοποιήθηκαν στο Κέντρο Διάδοσης Ερευνητικών Αποτελεσμάτων (ΚΕΔΕΑ) του Αριστοτελείου Πανεπιστημίου Θεσσαλονίκης από την ιστοσελίδα αναζήτησης εργασίας Skywalker.gr* στο πλαίσιο των δράσεων της «Επί το Έργον».

Στόχος της συμμετοχής της Εταιρείας, εκτός από την ανεύρεση και πρόσληψη ιδιαίτερα καταρτισμένων και εξειδικευμένου Ανθρώπινου Δυναμικού, ήταν η ενίσχυση δύο εργασιακά ευάλητων κοινωνικών ομάδων.

Συγκεκριμένα, το #JobDay45+ αφορά μια δράση για υποψηφίους 45 ετών και άνω που θέλουν να επανεκταχθούν στην αγορά εργασίας ή να αλληλάξουν επαγγελματικό μονοπάτι. Σκοπός είναι η παροχή ευκαιρίας στην παραπάνω κοινωνική ομάδα να επιτύχουν την ένταξή τους στο εργασιακό οικοσύστημα και η επαγγελματική τους αποκατάσταση. Το #JobDay Μαθητείας και Πρακτικής Άσκησης φιλοδοξεί να φέρει σε επαφή τελειόφοιτους και απόφοιτους μαθητές της επαγγελματικής εκπαίδευσης με επιχειρήσεις που επιθυμούν να προσλάβουν προσωπικό για μόνιμη εργασία ή για πρακτική άσκηση, ενώ αποτελεί το «έναυσμα» σε όσους επιθυμούν την ένταξη στην αγορά εργασίας και την επαγγελματική τους εκκίνηση.

Κατά τη διάρκεια των εκδηλώσεων πραγματοποιήθηκαν συνεντεύξεις από τον Υπεύθυνο Ανθρώπινου Δυναμικού, Γεράσιμο Χατζνεμμανουήλ, ο οποίος είχε τη δυνατότητα να επικοινωνήσει με αξιόλογους συμμετέχοντες, να ανταλλάξει απόψεις μαζί τους και να διερευνήσει ενδεχόμενη μελλοντική ή και άμεση επαγγελματική συνεργασία.

Με τη συμμετοχή της η INTERLIFE συνέβαλε στην παροχή πληροφόρησης και ενημέρωσης αναφορικά με τις απαιτήσεις των επιχειρήσεων στο σύγχρονο εργασιακό περιβάλλον. ●

(*) Το skywalker.gr δραστηριοποιείται στην αναζήτηση εργασίας στην Ελλάδα από το 1999

"Κατά τη διάρκεια και των δύο εκδηλώσεων, ήρθαμε σε επαφή με αξιόλογους υποψήφιους, με εργασιακή εμπειρία, ενώ συνομιλήσαμε και με νέους, που τώρα κάνουν τα πρώτα τους βήματα, ενημερώνοντάς τους για τις προοπτικές εργασίας σε μία εταιρεία του μεγέθους της INTERLIFE"



Γεράσιμος Χατζνεμμανουήλ,
Υπεύθυνος Ανθρώπινου Δυναμικού
INTERLIFE Α.Α.Ε.Γ.Α.

Η INTERLIFE Ασφαλιστική στην εκδήλωση του ΔΙ.ΠΑ.Ε.

Με στόχο την προσέλκυση νέων εργαζομένων η INTERLIFE Ασφαλιστική συμμετείχε στην «Ημερίδα Πρακτικής Άσκησης και Διασύνδεσης με την Αγορά Εργασίας»

Η Ημερίδα πραγματοποιήθηκε στην Αλεξάνδρεια Πανεπιστημιούπολη Σίνδου από το Τμήμα Μηχανικών Πληροφορικής και Ηλεκτρονικών Συστημάτων, σε συνεργασία με το Γραφείο Διασύνδεσης του ΔΙΕΘΝΟΥΣ ΠΑΝΕΠΙΣΤΗΜΙΟΥ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ (ΔΙ.ΠΑ.Ε.) και με την υποστήριξη της φοιτητικής ομάδας IEEE Student Branch του Τμήματος. Σκοπός της εκδήλωσης ήταν η ενίσχυση των δεσμών της Ακαδημαϊκής Κοινότητας με επιχειρήσεις Υψηλής Τεχνολογίας και ΤΠΕ της περιοχής της Θεσσαλονίκης μέσω στοχευμένης εργασιακής αποκατάστασης.

Στο πλαίσιο των δράσεων εξωστρέφειας, η INTERLIFE Ασφαλιστική συμμετείχε στην εκδήλωση με την παρουσία του Βασίλη Νικολαΐδη, Διευθυντή Πληροφορικής και Τεχνολογίας της Εταιρείας και τον Γεράσιμο Χατζνεμμανουήλ, Υπεύθυνο Ανθρώπινου Δυναμικού.

Η Εταιρεία είχε τη δυνατότητα να παρουσιάσει το εταιρικό της προφίλ, να συνομιλήσει απευθείας με αποφοίτους, τελειόφοιτους και φοιτητές του Τμήματος που αναζητούν θέσεις πρακτικής άσκησης ή και εργασίας και να τους ενημερώσει για τις δυνατότητες απασχόλησης στο Τμήμα Πληροφορικής και Τεχνολογίας της Εταιρείας. ●

"Ο τομέας της πληροφορικής είναι νευραλγικό κομμάτι της Εταιρείας και η αναζήτηση στελεχών υψηλού επιπέδου είναι ιδιαίτερα σημαντική"



Βασίλης Νικολαΐδης,
Διευθυντής Πληροφορικής και Τεχνολογίας
INTERLIFE Α.Α.Ε.Γ.Α.



Δράσεις για το Ανθρώπινο Δυναμικό

Μια θεατρική παράσταση για όλους

Οι εργαζόμενοι στην INTERLIFE παρακολούθησαν τη γενική πρόβα της παράστασης «Ο κατά φαντασίαν ασθενής» του Μολιέρου

Διοικητικά στελέχη και προσωπικό της INTERLIFE και των συνδεδεμένων με αυτήν εταιρειών παρευρέθηκαν στο θέατρο της Μονής Λαζαριστών και παρακολούθησαν το τη γενική πρόβα του έργου προσκεκλημένοι από τη Διεύθυνση του Κρατικού Θεάτρου Βορείου Ελλάδος.

Ένας πολυπληθής θίασος «ζωντάνεψε» στη σκηνή μια από τις πιο αγαπημένες κωμωδίες του παγκόσμιου θεάτρου, παρουσιάζοντας μια αριστοτεχνική, όπως χαρακτηρίστηκε από τους κριτικούς, ανάγνωση του επίκαιρου έργου του Μολιέρου, που φέτος συμπληρώνονται 350 χρόνια από το θάνατο του. ●

Λίγα λόγια για το έργο

Ο Αργκάν υποφέρει. Η υγεία του έχει κληονιστεί και οι γιατροί δοκιμάζουν πάνω του όλες τις θεραπείες της επιστήμης τους με σκοπό να τον απαλλάξουν από τις ασθένειές του. Είναι όμως ο ασθενής πράγματι ασθενής; Είναι οι γιατροί αληθινοί γιατροί και, άραγε, είναι η ιατρική επιστήμη, πραγματική επιστήμη;

Ο Μολιέρος μέσα από τη διάσημη αυτή κωμωδία, θέτει σε αμφιβολία τα κίνητρα και τις προθέσεις τόσο του ασθενή όσο και των γιατρών και σχολιάζει τα βαθύτερα ψυχολογικά αίτια, όπως αυτά ανιχνεύονται πίσω από τους χαρακτηριστικούς κωμικούς τύπους. Έτσι, οι ήρωές του αποκαλύπτονται μέσα στην πεζή ανθρώπινη τους διάσταση: μικροί, φοβισμένοι, εγωιστές, αδύναμοι. Βαθύτερα κίνητρα και επιδιώξεις θα ξεσκεπαστούν και οι ανθρώπινες σχέσεις θα αποκαλυφθούν μέσα στην αλήθεια τους αλλά και μέσα στη φαισιότητα τους.

Πηγή: www.ntng.gr



Ο ΚΑΤΑ ΦΑΝΤΑΣΙΑΝ ΑΣΘΕΝΗΣ

ΜΟΛΙΕΡΟΣ

ΚΩΒΕ

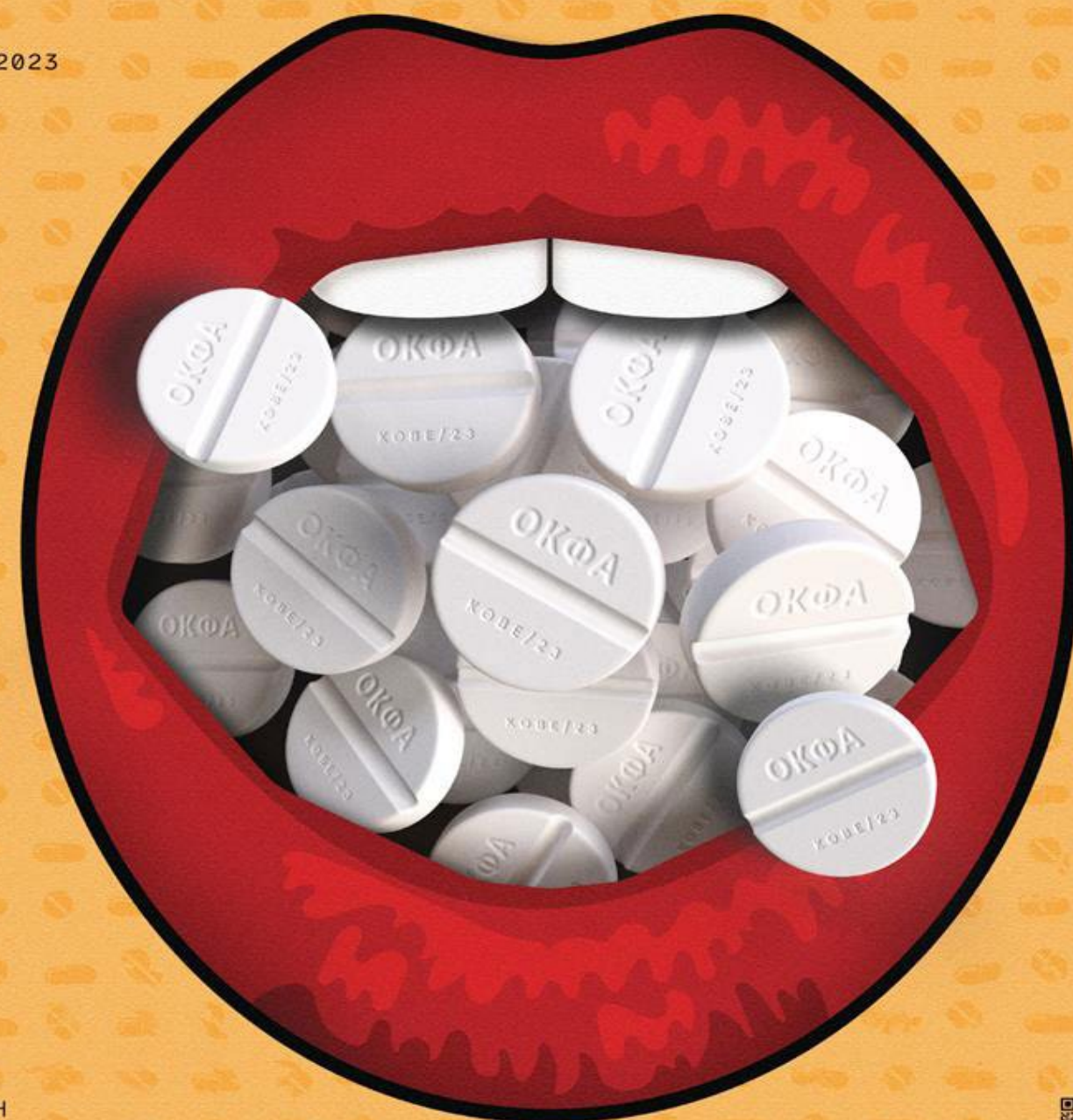
ΜΕΤΑΦΡΑΣΗ
ΙΩΑΝΝΗΣ
ΠΟΛΕΜΗΣ

ΣΚΗΝΟΘΕΣΙΑ
ΘΟΔΩΡΗΣ
ΑΜΠΑΖΗΣ

ΜΟΥΣΙΚΗ
ΝΙΚΟΣ
ΚΥΠΟΥΡΓΟΣ

ntng.gr

2022-2023



ΕΝΑΡΞΗ

9/3/23

ΜΟΝΗ ΛΑΖΑΡΙΣΤΩΝ
ΣΚΗΝΗ ΣΩΚΡΑΤΗΣ ΚΑΡΑΝΤΙΝΟΣ



ΠΡΟΠΩΛΗΣΗ:
NTNG.GR | VIVA.GR

ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ:
ΕΚΔΟΤΗΡΙΑ ΚΩΒΕ
Τ. 2315 200 200
NTNG.GR



PROTECT INSURANCE Consultants

Με επίκεντρο τον άνθρωπο χτίζει σχέσεις εμπιστοσύνης και αναδεικνύει την αξία της Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης

Platinum Member, Συνεργάτης INTERLIFE από το 2018

Η PROTECT INSURANCE Consultants είναι μια εταιρεία Ανεξάρτητης Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης που δραστηριοποιείται στο χώρο των Ασφαλίσεων και σε όλους τους Κλάδους από το 2009. Οι αξίες που διέπουν τον κορμό της εταιρείας είναι η έμπνευση, η εργατικότητα, η εμπιστοσύνη, η εντιμότητα, καθώς και η διαρκής ενημέρωση και παρακολούθηση των μεταβολών που επιτελούνται.

«Όλα τα πράγματα αλλιάζουν, κι εμείς αλλιάζουμε μαζί με αυτά (Omnia mutantur, nos et mutamur in illis)» έλεγαν οι Ρωμαίοι και αυτό ακριβώς ακολουθεί πιστά η PROTECT INSURANCE Consultants. Με στόχο τη συνεχή εξέλιξη επιτυγχάνει να προηγείται των εξελίξεων. Σύμφωνα με τους Υπευθύνους της εταιρείας, κύριο μέλημά της είναι η εξυπηρέτηση και η βέλτιστη κάλυψη των ασφαλιστικών

αναγκών των πελατών της, ενώ δεν επαναπαύεται αλλιά συνεχώς αναζητά, προτείνει και διεκδικεί το καλύτερο για τον άνθρωπο που θα την εμπιστευτεί.

Ως μέλος του Ομίλου FI Leaders, η PROTECT INSURANCE Consultants, μετρά 18 διοικητικά στελέχη και περισσότερους από 300 ενεργούς συνεργάτες. Τα γραφεία της εταιρείας στεγάζονται στην Καλλιθέα, ενώ τα ετήσια ασφάλιστρα που βρίσκονται στη διαχείρισή της υπερβαίνουν τα 12.000.000€.

Όπως αναφέρει στην ιστοσελίδα της, η εταιρεία έχει ως σκοπό να αποτελέσει τα επόμενα χρόνια την πρώτη επιλογή για κάθε άνθρωπο που θέλει να ανακαλύψει και εν συνεχεία να καλύψει τις πραγματικές του ανάγκες εξασφαλίζοντάς του ένα ποιοτικότερο και ασφαλέστερο τρόπο διαβίωσης. ●



**Προτείνουμε
το καλύτερο για τον
άνθρωπο που θα μας
εμπιστευθεί**

→ www.protectinsurance.gr

**PROTECT
INSURANCE**

πάνω:
Γιάννης Δημήτρης
Managing Partner, Τεχνικός Διευθυντής
PROTECT INSURANCE Consultants

κάτω:
Σωτηράκος Μιχάλης
Managing Partner, Διευθυντής Πωλήσεων
PROTECT INSURANCE Consultants



Ηλεκτρικά Πατίνια

Έρχεται υποχρεωτική Ασφάλιση και Άδεια Κυκλοφορίας

Πολλές χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης προτίθενται να αλλάξουν τη νομοθεσία και τον Κ.Ο.Κ. όσον αφορά στην ορθή χρήση τους από τους ίδιους τους χρήστες, αλλά και στη συμπεριφορά των υπόλοιπων οδηγών και πεζών που κινούνται στην πόλη



Επιπλέον αλλαγές, σε νομοθετικό επίπεδο, εξετάζονται για τους χρήστες ηλεκτρικών πατινιών (Ε.Π.Η.Ο. - Ελαφρά Προσωπικά Ηλεκτροκίνητα Οχήματα) με την υποχρεωτική τους Ασφάλιση και νέα ηλικιακά όρια να μπαίνουν στο τραπέζι των συζητήσεων, όπως αναφέρεται σε δημοσίευμα του CAR & MOTOR TEAM (15/2/23).

Τα πατίνια, ιδιαίτερα δημοφιλή στους εφήβους και τους νέους, έχουν μπει για τα καλά στη ζωή μας - κι αυτό το διαπιστώνουν καθημερινά οι οδηγοί των αυτοκινήτων, που καθλούνται, με τη σειρά τους, να είναι ιδιαίτερα προσεκτικοί «συνοδοιπόροι» με το νέο αυτό όχημα αστικής μεταφοράς.

Αξίζει επίσης να σημειωθεί ότι, με νέες πινακίδες οδικής σήμανσης αναμένεται σύντομα να γεμίσουν οι δρόμοι της Ευρώπης, στο πλαίσιο μιας προσπάθειας να διασφαλιστεί η συνύπαρξη των ηλεκτρικών πατινιών και των ποδηλάτων με τα υπόλοιπα οχήματα.

Σύμφωνα με το παραπάνω δημοσίευμα, η νομοθεσία γύρω από τη χρήση των Πατινιών, και ακόμη περισσότερο εκείνη του ηλεκτρικού πατινιού, που τείνει να γίνει ο κύριος εκπρόσωπος της κατηγορίας, εξελίσσεται διαρκώς, καθώς η ελευθερία κίνησης που προσφέρουν «παρεξηγείται» συχνά από τους χρήστες τους και οδηγεί σε πολλές περιπτώσεις σε αναρχία, σε δρόμους και πεζοδρόμια, αλλά και σε ατυχήματα που ποικίλουν σε σοβαρότητα και συνέπειες.

Πρωτοπόρος η Ισπανία

Στην Ισπανία, όπου η χρήση ηλεκτρικών πατινιών είναι πλέον ιδιαίτερα διαδεδομένη (υπολογίζονται σε περισσότερα από μισό εκατ. €), συζητείται ήδη η πιθανότητα αύξησης του ορίου ηλικίας χρήσης των Ε.Π.Η.Ο. που μπορούν να αναπτύξουν ταχύτητα πάνω από 6 και έως και 25 χλμ. ανά ώρα.

Επίσημα το όριο στην Ισπανία είναι αυτή τη στιγμή τα 15 έτη, με τις αρχές να θέλουν να το ανεβάσουν στα 16 έτη για ολόκληρη τη χώρα, καθώς κάθε περιφέρεια ή δήμος έχει το δικαίωμα να εφαρμόζει και επιπλέον νόμους εφόσον το κρίνει απαραίτητο.

Άλλη μια μεγάλη αλλαγή, η οποία έρχεται σίγουρα για τα ηλεκτρικά πατίνια που κυκλοφορούν στις ισπανικές πόλεις είναι η άδεια κυκλοφορίας, η οποία θα γίνει υποχρεωτική για κάθε

νέο μοντέλο που πωλείται, από τις αρχές του 2024.

Για την άδεια κυκλοφορίας ο χρήστης δεν θα χρειαστεί να προχωρήσει σε κάποια ενέργεια, με τον κατασκευαστή να έχει την ευθύνη για την έκδοσή της. Τα ηλεκτρικά πατίνια που αγοράζονται μέχρι και τα τέλη του 2023 θα μπορούν να κυκλοφορούν χωρίς άδεια έως και το τέλος του 2026.

"Στην Ελλάδα δεν υπάρχει προς το παρόν συζήτηση για έκδοση άδειας κυκλοφορίας και υποχρεωτικής ασφάλισης του χρήστη. Η χρήση κράνους όμως είναι υποχρεωτική"

Η άδεια κυκλοφορίας αναμένεται να φέρει μαζί της και την υποχρεωτική ασφάλιση, κάτι που επιθυμεί διακαώς η Γενική Διεύθυνση Τροχαίας του Υπουργείου Εσωτερικών της χώρας. Ήδη η Μαδρίτη και η Βαρκελώνη είναι δύο από τις πόλεις που υποχρεώνουν τους χρήστες ηλεκτρικών πατινιών να έχουν ασφάλεια αστικής ευθύνης ώστε να μπορούν να κυκλοφορούν νόμιμα στους δρόμους.

Στην Ισπανία αναμένεται να γίνει υποχρεωτική και η χρήση κράνους, κάτι που μέχρι τώρα δεν ίσχυε, ενώ θα τεθούν νέα στάνταρ για τις προδιαγραφές των κρανών που χρησιμοποιούνται αλλά και για τα ίδια τα ηλεκτρικά πατίνια, αναφορικά με τον εξοπλισμό που θα πρέπει να φέρουν και τις διαστάσεις τους.

Τι ισχύει στην Ελλάδα

Στην Ελλάδα δεν υπάρχει προς το παρόν συζήτηση για έκδοση άδειας κυκλοφορίας και υποχρεωτικής ασφάλισης του χρήστη.

Η χρήση κράνους όμως είναι υποχρεωτική, βάσει του ελληνικού Κώδικα Οδικής Κυκλοφορίας, με εξαίρεση τους οδηγούς ηλεκτροκίνητων αμαξιδίων ατόμων με αναπηρία, ενισχυμένων και απλών, scooters και handbikes ατόμων με αναπηρία.

Το όριο ηλικίας στην Ελλάδα έχει τεθεί στα 15 έτη για Ε.Π.Η.Ο που αναπτύσσουν ταχύτητα από 6 έως και 25 χλμ. ανά ώρα και στα 12 έτη για Ε.Π.Η.Ο. με τελική ταχύτητα 6 χλμ. ανά ώρα.

Εκτός από τα ηλεκτρικά πατίνια την κατηγορία των Ε.Π.Η.Ο. απαριθμούν τα ηλεκτρικά τροχοπέδιλα (e-rollers), οι ηλεκτρικές τροχοσανίδες (e-skateboards) και τα αυτοεξισορροπούμενα μονόκυκλα ή δίκυκλα (hoverboards, segways). ●

Ο κόσμος σε νέα τραπεζική δίνη

Τέλος εποχής για την CREDIT Suisse μετά από 166 έτη λειτουργίας, μέσω της "αναγκαστικής" συγχώνευσης με την UBS

του Κωνσταντίνου Αριτζή,

Διευθύνοντος Συμβούλου Premium Capital α.ε.

Το τέλος της CREDIT Swiss πυροδοτεί αναταράξεις στο παγκόσμιο τραπεζικό σύστημα ανασύροντας μνήμες του 2008. Δημιουργεί ταυτόχρονα προβληματισμό για την ίδια την Ελβετία και τους κατοίκους της που επιβαρύνονται εν μέρει το κόστος διάσωσης και παράλληλα εξαρτώνται από τη μοναδική μεγάλη τράπεζα του συστήματος για τη χρηματοδότηση της οικονομίας.

Όλα ξεκίνησαν από τον περασμένο Ιούλιο όταν η Αμερικανική κεντρική τράπεζα (FED) ξεκίνησε τη ραγδαία άνοδο των επιτοκίων με σκοπό την καταπολέμηση του πληθωρισμού.

Τη σκυτάλη πήραν η Τράπεζα της Αγγλίας (BOE) καθώς και η Ευρωπαϊκή Κεντρική τράπεζα (ECB) με κάποια χρονική υστέρηση. Κανένα δυστυχώς φάρμακο δεν λαμβάνεται χωρίς παρενέργειες ειδικά όταν η δοσολογία του είναι μεγάλη. Και οι παρενέργειες από την αληταύξη των επιτοκίων δεν άργησαν να εμφανιστούν στο τραπεζικό σύστημα της Δύσης.

Στις αρχές Μαρτίου εμφανίστηκαν οι πρώτοι κλυδωνισμοί σε δύο μεσαίου μεγέθους περιφερειακές Αμερικανικές τράπεζες, την Silicon Valley bank (SVB) με εξειδίκευση στη χρηματοδότηση του τεχνολογικού κλάδου, και την Signature bank με έμφαση στον κλάδο των κρυπτονομισμάτων.

Τα προβλήματα ειδικά για την πρώτη αφορούσαν την όπως αποδείχτηκε, κακή επενδυτική απόφαση να επενδύουν σε μακροχρόνια ομόλογα, που λόγω αύξησης των επιτοκίων υποχώρησαν σε αξία κάτι που οδήγησε στην απώλεια κεφαλαίων και κυρίως εμπιστοσύνης. Συνέπεια των ανωτέρω η μαζική φυγή καταθέσεων και κλείσιμο των τραπεζών. Η παρέμβαση των εποπτικών αρχών (FED/FDIC) προκειμένου να διασφαλίσουν τις καταθέσεις δεν άμβλυσε το πρόβλημα με αποτέλεσμα δεκάδες περιφερειακές τράπεζες στις Η.Π.Α να αντιμετωπίζουν πρόβλημα αξιοπιστίας και φυγής καταθέσεων.

Οι μνήμες της τραπεζικής κρίσης του 1985 - 1995 γνωστής και ως S&L crisis (Savings and loans) που αποδέκατισε πάνω από 1.000 μικρές

τράπεζες στις Η.Π.Α επανήλθαν στο προσκήνιο και γρήγορα η ανασφάλεια εξαπλώθηκε και στην Ευρωπαϊκή ήπειρο. Με αποτέλεσμα ο πιο αδύναμος κρίκος, η άλλοτε κραταιά Credit Suisse να βρεθεί αντιμέτωπη με κρίση εμπιστοσύνης που σηματοδότησε την αρχή του τέλους της.

Το πως βρέθηκε η Credit Suisse να αποτελεί τον αδύναμο κρίκο της Ευρωπαϊκής τραπεζικής είναι ένα case study που θα διδάσκεται σε ακαδημαϊκά ιδρύματα για πολλά χρόνια. Σε γενικές γραμμές η κακοδιαχείριση της τράπεζας που είχε ως αποτέλεσμα καταστροφικές επενδυτικές επιλογές και σωρεία νομικών αγωγών την οδήγησαν σε ευάλωτη θέση.

Οι απόπειρες σταθεροποίησης της τράπεζας μέσω αυξήσεων μετοχικού κεφαλαίου και παροχής ρευστότητας από την Ελβετική κεντρική τράπεζα αποδείχθηκαν ανεπαρκείς και το τρίτο Σαββατοκύριακο του Μαρτίου, μετά από πρωτοφανείς διαδικασίες, οι Ελβετικές αρχές επέβαλαν μία συγχώνευση που εξ'αρχής δείχνει προβληματική. Το εγγύς μέλλον θα δείξει αν η UBS μπορέσει να εξυγιάνει τις

πολλές προβληματικές δραστηριότητες της Credit Suisse που απορροφά. Το γεγονός ότι λίγες μέρες πριν τον αναγκαστικό γάμο είχε διαμηνύσει την αποθυμία της δεν αποτελεί καλή βάση εκκίνησης. Ο συνδυασμός των δύο τραπεζών δημιουργεί έναν τραπεζικό γίγαντα με πλήρη πόδια και πολυπληθή περιουσιακά στοιχεία αμφίβολης αξίας από το Α.Ε.Π. της Ελβετίας (771 δις Ελβετικά φράγκα). Το γεγονός αυτό εγκυμονεί κινδύνους

για την ίδια τη χώρα. Αναγνωρίζοντας την αποθυμία του γαμπρού (UBS) οι Ελβετικές αρχές εγγυήθηκαν την κάλυψη ζημιών μέχρι το ποσό των 9 δις καθώς και την παροχή ρευστότητας επιπλέον 100 δις.

Κανείς δεν μπορεί να γνωρίζει αν θα αποδειχθούν αρκετά. Άλλωστε δεν πρέπει να ξεχνάμε ότι στην πρόσφατη κρίση του 2008 η UBS ήταν ο αδύναμος κρίκος και χρειάστηκαν δεκά-

δες δις κρατικών κεφαλαίων για να διασωθεί ξεσηκώνοντας σωρεία αντιδράσεων από τους πολίτες.

Προς το παρόν η συγχώνευση των δύο τραπεζών θα λειτουργήσει κατευναστικά. Όμως το ερώτημα είναι πόσο θα διαρκέσει. Την απάντηση θα δώσουν οι κεντρικές τράπεζες και απανταχού κυβερνήσεις με τους χειρισμούς της κρίσης.

Θεωρητικά το σύστημα έγινε πιο σοφό μετά την τραπεζική κρίση του 2008 στη διαχείριση προβλημάτων. Και επίσης θεωρητικά το τραπεζικό σύστημα και στις δύο πλευρές του Ατλαντικού είναι καλύτερα κεφαλαιοποιημένο και λιγότερο μοχλευμένο. Οι παρενέργειες όμως της ραγδαίας αύξησης επιτοκίων παραμένουν και προς το παρόν η εμπιστοσύνη στο τραπεζικό σύστημα έχει πληγεί. Η αποκατάστασή της δεν θα είναι ούτε εύκολη ούτε άμεση. Θα χρειαστεί χρόνος και ηρεμία για να γιατρευτούν οι πληγές. Καθώς και δύσκολοι χειρισμοί και αποφάσεις από τους αρμόδιους τόσο σε επίπεδο κυβερνήσεων και εποπτικών αρχών όσο και διοικήσεων τραπεζών.

Η ιστορία επαναλαμβάνεται με διαφορετικούς πρωταγωνιστές κάθε φορά. Και δυστυχώς το παγκόσμιο χρηματοπιστωτικό σύστημα δεν φαίνεται να διδάσκεται από τις κρίσεις που προκύπτουν. Όμως αυτή είναι μια ανάληψη για κάποια άλλη φορά. Σήμερα είναι η μέρα για τον επικήδειο μιας πάλης ποτέ τραπεζικής αυτοκρατορίας που κάποτε εκτύπωνε το δικό της χρήμα και χρηματοδοτούσε κρίσιμες υποδομές της Ελβετίας όπως τους σιδηροδρόμους. R.I.P CREDIT Suisse. ●

"Το εγγύς μέλλον θα δείξει αν η UBS μπορέσει να εξυγιάνει τις πολλές προβληματικές δραστηριότητες της CREDIT Suisse που απορροφά"





Ασφάλιση Πλοίων, Σκαφών Αναψυχής και Τουριστικών Σκαφών

Τιati όταν σαλπάρω... προστατεύομαι και προνοώ!



Υποχρεωτικές Καλύψεις MARE Basic

Απώλεια Ζωής & Σωματικές Βλάβες Τρίτων,
Υλικές Ζημιές Αντικειμένων τρίτων, Θαλάσσια Ρύπανση

Προαιρετικές Καλύψεις MARE Extra

Ζημιές από Κακοκαιρία, Πυρκαγιά, Σεισμό, Κεραυνό, Έκρηξη,
Πρόσκρουση κ.ά., Κακόβουλες Πράξεις, Πειρατεία, Εκβολή,
Ζημιές σκάφους, Κλοπή σκάφους ή βαρκών ή μηχανής κ.ά.

📞 Ρωτήστε σήμερα τον ασφαλιστικό σας σύμβουλο



ΑΘΗΝΑ / ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ / ΚΡΗΤΗ / ΡΟΔΟΣ
και σε 2.000+ σημεία διανομής σε όλη την Ελλάδα

Τηλεφωνικό Κέντρο
Αθήνα 210 9334 994, Θεσσαλονίκη 2310 499000

www.interlife.gr

INTERLIFE Ανώνυμη Ασφαλιστική Εταιρεία Γενικών Ασφαλίσεων
Έδρα: 14° χλμ. Ε.Ο. Θεσσαλονίκης - Πολυγύρου, Τ.Κ. 57001 Θέρμη, Τ. 2310 499000, F. 2310 499099, info@interlife.gr, Αρ. Γ.Ε.ΜΗ: 057606004000



INTERLIFE®
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ
η ασφάλεια ...αληθινώς!