

INTERLIFE

Δεκέμβριος 2022 - Τεύχος 58

Περιοδική έκδοση της INTERLIFE Ασφαλιστικής

magazine

editorial

Από τη σκοπιά
του Επιχειρηματία

εταιρικά νέα

Αύξηση Παραγωγής Ασφαλιστρών
Ταξίδι Επιβράβευσης στην Ιορδανία

κοινωνική ευθύνη

Εκπαιδευτικές Ημερίδες
Χορηγία τροφίμων

αγορά

Ψηφιακά
επαγγέλματα

Με πυξίδα την αισιοδοξία!



Από τη σκοπιά του Επιχειρηματία



Τις ημέρες αυτές που αλληλάζει η χρονιά συνηθίζεται να κάνουμε όλοι μας απολογισμούς, προγραμματισμούς, σχέδια κ.ά. Περισσότερο απ' όσους ο επιχειρηματικός κόσμος που εξαρτάται άμεσα από τις πολιτικές και οικονομικές εξελίξεις στην Ελλάδα και στο εξωτερικό. Και ιδιαίτερα από τη σύρραξη Ρωσίας - Ουκρανίας.

«Ο πόλεμος στην Ουκρανία θα τελειώσει το καλοκαίρι του 2023» προβλήπει ο βρετανός ιστορικός Ίαν Κέρσου. Η πρόβλεψη βασίζεται στη φθορά των δύο αντιπάλων και εστιάζει στο γεγονός ότι ο Ρώσος Πρόεδρος έβαλε τον εαυτό του σε μια δαπανηρή και επιζήμια θέση, με πολλές απώλειες, που δεν είχε ποτέ προβλέψει, ενώ οι Ουκρανοί, με την υποστήριξη της Δύσης θα μπορούσαν, ίσως, να απωθήσουν τους επιτιθέμενους, αλλά με πολύ σκληρές απώλειες από πλευράς τους, επίσης. Αυτός ο πόλεμος, λοιπόν, έχει κοστίσει τεράστια φθορά και στις δύο χώρες, γι' αυτό, στο τέλος του τρέχοντος εξαμήνου αναμένεται, σύμφωνα με τον Κέρσου, να τερματιστεί...

Εμείς, λοιπόν, που τα διαβάζουμε αυτά, έστω ως προβλέψεις, τί συμπέρασμα να βγάλουμε, όταν ξέρουμε ότι, ούτως ή άλλως, αργά ή γρήγορα, οι δύο πλευρές θα βρεθούν στο Τραπέζι των Διαπραγματεύσεων, απ' όπου -κακώς- δεν ξεκίνησαν;

Και τότε θα αναρωτηθούμε απλοϊκά «γιατί έγιναν όλα αυτά»;

Διότι, ακόμη και για τον πιο απλό Ευρωπαϊκό πολίτη, που δεν γνωρίζει από Γεωπολιτικά και Οικονομικά συμπτώματα, η εικόνα είναι καθαρή ως προς την καθημερινότητά του:

- Αυτός ο πόλεμος έφερε **Υφεση και Πληθωρισμό στην Ευρώπη**, άρα οικονομική ζημιά στη τσέπη του.
- Έφερε, επίσης, μια τεράστια **Ενεργειακή Κρίση**, πάλη στην Ευρώπη, δεκαπλασιάζοντας την τιμή του Φυσικού Αερίου και εκτινάσσοντας την τιμή του Πετρελαίου και της Βενζίνης. Άρα είχε άμεσες επιπτώσεις για τον μέσο εργαζόμενο στη θέρμανση του σπιτιού του, στις Μετακινήσεις του κ.λπ.

Η συγκεκριμένη πολεμική σύρραξη, που επί της ουσίας διεξάγεται μεταξύ NATO και Ρωσίας, είχε, συνεπώς, χαμένους και κερδισμένους.

Ποιοί είναι, κατ' αρχήν, οι **χαμένοι**;

- Μεγάλος χαμένος είναι αναμφισβήτητα η Ουκρανία που έχει σοβαρές απώλειες σε ανθρώπινες ζωές, ένστολους και αμάχους, ενώ υπέστη σχεδόν ολική καταστροφή στις Υποδομές και την Οικονομία της.
- Στους χαμένους περιλαμβάνεται και η Ρωσία, η οποία είχε δυσανάλογες απώλειες ζωών στους στρατευμένους της και σημαντική οικονομική ζημιά, λόγω συνεχών επανεξοπλισμών.
- Πέρα από τους δύο εμπόλεμους, όμως, ο μεγάλος χαμένος είναι η Ευρώπη, η οποία στερήθηκε το φθινό Αέριο μέσω Αγωγών και τώρα το πληρώνει σε 10πλάσια τιμή - εάν βέβαια καταφέρει να το προμηθευτεί μέσω πλοίων LNG, δεδομένου ότι πολλές χώρες, όπως π.χ. η Γερμανία, δεν είχαν καν υποδομές για υποδοχή Υγροποιημένου Αερίου.

Η Ευρώπη, λοιπόν, βρέθηκε απροετοίμαστη στη μεγαλύτερη Ενεργειακή Κρίση στην ιστορία της, υπέστη σημαντική ύφεση στην Οικονομία της, ενώ

αντιμετωπίζει πολιτικές ανακατατάξεις, ανατροπή στα Δημοσιονομικά της και εκτεταμένες Κοινωνικές αναταραχές από τους δυσαρεστημένους πολίτες της. Επιπλέον, και εν μέσω της γοργά εξελισσόμενης Κλιματικής αλλαγής, αναγκάζεται να επιστρέψει σε «βρώμικες» πηγές Ενέργειας (άνθρακα, λιγνίτη κ.ά.). Και, τέλος, φαίνεται ότι για πολλά χρόνια θα είναι εξαρτημένη από προμήθεια Ενέργειας με Πηλωτά Μέσα (συμμαχικών, πάντως, χωρών).

Υπάρχουν κερδισμένοι από αυτή τη διένεξη που συντάραξε και συνταράσσει σχεδόν όλες τις χώρες του κόσμου, ενώ φέρνει πολύ σημαντικές Γεωπολιτικές ανακατατάξεις τα αμέσως επόμενα χρόνια;

Αφήνουμε το ερώτημα να αιωρείται - για όσους θέλουν να ασχοληθούν.

Για τους επιχειρηματίες, πάντως, ο χειρότερος εχθρός είναι η αβεβαιότητα και η μεσοπρόθεσμη και μακροπρόθεσμη αδυναμία Προγραμματισμού και Επιχειρηματικού Σχεδιασμού (αυτό ήταν, βέβαια, ένα διαχρονικό πρόβλημα για τη χώρα μας, που τώρα, όμως, έχει επιδεινωθεί λόγω των διεθνών εξελίξεων).

Πέραν τούτων, ωστόσο, προσπαθούμε να παραμένουμε αισιόδοξοι, και ευχόμαστε στους εργαζόμενους, τους πελάτες, τους συνεργάτες και τους φίλους μας, **μια καλή και δημιουργική χρονιά, υγεία και ευτυχία για όλους!**

Ιωάννης Παν. Βοτσαρίδης
Πρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος
INTERLIFE A.A.E.F.A.

04 Εταιρικά Νέα

Αύξηση Παραγωγής Ασφαλιστρών
Αποτελέσματα 9μήνου 2022

05 1ο Συνέδριο Θαλάσσιου Τουρισμού & Επαγγελματικής Αθλείας
Συμμετοχή της INTERLIFE

06 Ταξίδι Επιβράβευσης στην Ιορδανία
- Για τους συνεργάτες Ασφαλιστικούς Διαμεσολαβητές
- Οι εντυπώσεις των συμμετεχόντων

10 Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη

Γ' Κύκλος - Εκπαιδευτικές Ημερίδες Εργαζομένων
«προσφέρω ...αλληλιώς» στο Ανθρώπινο Δυναμικό

12 Χορηγία τροφίμων σε Κοινωνικά Παντοπωλεία
«προσφέρω ...αλληλιώς» στην Κοινωνία

14 Οι άνθρωποί μας

MEGAGENCY Ασφαλιστικοί Σύμβουλοι
Κοιτάμε στο αύριο με σιγουριά και αυτοπεποίθηση

16 Αγορά

Ψηφιακά επαγγέλματα
Όχημα για το μέλλον, αλλά και έλλειψη προσωπικού

18 Οικονομία

Τι μας επιφυλάσσει το μέλλον
Επενδυτική ματιά στο 2023



Περιοδική Έκδοση
της INTERLIFE Ασφαλιστικής

Εκδότης
INTERLIFE ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Διευθυντής
Ιωάννης Βοτσαρίδης

Αρχισυνταξία
Λιάνα Αλεξανδρή

Επιμέλεια Ύλην
Έλενα Τοπάλη

Δημιουργικό
Νατάσα Παπαδοπούλου

INTERLIFE (INTERLIFE)
Ανώνη Ασφαλιστική Εταιρία
Γενικών Ασφαλίσεων
14ο χλμ. Εθνικής Οδού
Θεσσαλονίκης Πολυγύρου
Τ.Κ. 57001, Θέρμη
Τηλ: 2310 499000
Fax: 2310 499099

ΑΡ. Γ.Ε.ΜΗ.: 057606004000

E-mail: info@interlife.gr
www.interlife.gr

Αύξηση 10,83% στην Παραγωγή Ασφαλίσεων το εννιάμηνο 2022 για την INTERLIFE Ασφαλιστική

Ανταποκρινόμενη με επιτυχία στις προκλήσεις της εποχής, και το 9μηνο του 2022, η INTERLIFE κατέγραψε σημαντική αύξηση στην Παραγωγή Ασφαλίσεων **κατά 10,83%** (€61.540.057 έναντι €55.524.479 το αντίστοιχο χρονικό διάστημα του 2021).

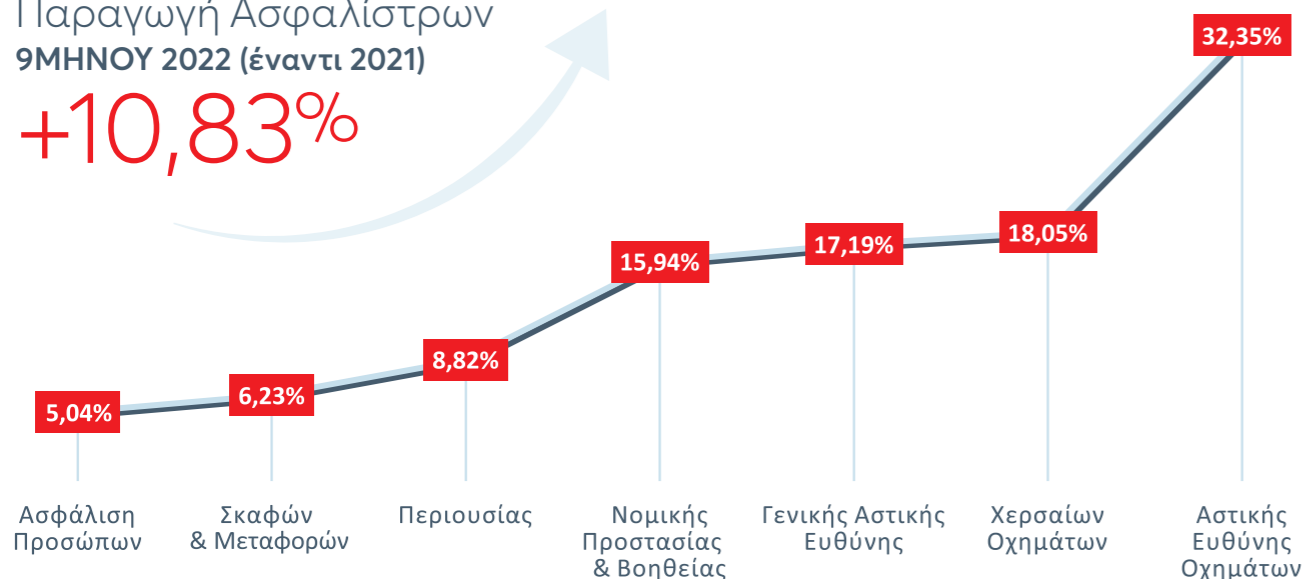
Συγκεκριμένα, συγκριτικά με το αντίστοιχο 9μηνο του 2021, ιδιαίτερα ανοδική αύξηση σημειώθηκε στους κλάδους ασφάλισης **Προσώπων +17,19%** (€1.557.995 έναντι €1.329.443), **Χερσαίων Οχημάτων +15,94%** (€8.662.838 έναντι €7.471.649), **Σκαφών και Μεταφορών +18,05%** (€1.561.324 έναντι €1.322.645), **Περιουσίας +5,04%** (€2.114.692 έναντι €2.013.320), **Αστικής Ευθύνης Οχημάτων +6,23%** (€33.179.751 έναντι

€31.233.648), **Γενικής Αστικής Ευθύνης +8,82%** (€7.501.938 έναντι €6.893.880), **Νομικής Προστασίας και Βοήθειας +32,35%** (€6.961.520 έναντι €5.259.894).

Η αύξηση Παραγωγής Ασφαλίσεων επιβεβαιώνει τον υψηλό ρυθμό ανάπτυξης και την προσήλωση της εταιρείας στη δημιουργία και προώθηση αξιόπιστων ασφαλιστικών προϊόντων που απαντούν στις σύγχρονες ανάγκες. ●

Παραγωγή Ασφαλίσεων
9ΜΗΝΟΥ 2022 (έναντι 2021)

+10,83%



1^ο Συνέδριο Θαλάσσιου Τουρισμού και Επαγγελματικής Αλιείας

Η INTERLIFE Ασφαλιστική χορηγός στο Συνέδριο με ομιλητή τον Πρόεδρο και Δ/ντα Σύμβουλο της Εταιρείας.

Το Συνέδριο που πραγματοποιήθηκε τον Νοέμβριο στη Διεθνή Έκθεση Θεσσαλονίκης, οργανώθηκε από το διαδικτυακό κανάλι για την καινοτομία και την ανάπτυξη www.ka-business.gr και την Pelagic Expo που διοργάνωσε την 1^η έκθεση «Thessaloniki Boat & Fishing Show - Sea & Tourism Expo 2022» στο περίπτερο 13 της ΔΕΘ HELEXPO με θέματα: «ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ ΘΑΛΑΣΣΙΟΥ ΤΟΥΡΙΣΜΟΥ ΣΤΗΝ ΒΟΡΕΙΑ ΕΛΛΑΔΑ» και «ΠΡΟΚΛΗΣΕΙΣ & ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΕΙΣ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗΣ ΑΛΙΕΙΑΣ». Τις εργασίες του Συνεδρίου άνοιξε ο Δήμαρχος Θεσσαλονίκης Κωνσταντίνος Ζέρβας, ενώ κεντρικός ομιλητής ήταν ο Υπουργός Αγροτικής Ανάπτυξης και Τροφίμων Γεώργιος Γεωργαντάς, ο οποίος έδωσε το αποτύπωμα της επαγγελματικής αλιείας στην χώρας μας.

Ως προσκεκλημένος Ομιλητής, ο Πρόεδρος και Δ/νων Σύμβουλος της INTERLIFE Ασφαλιστικής, **Ιωάννης Παν. Βοτσαρίδης**, αναφέρθηκε στο θεσμικό πλαίσιο Ασφάλισης Σκαφών στην Ελλάδα, στις παρεχόμενες ασφαλιστικές καλύψεις των Προγραμμάτων της INTERLIFE, καθώς και σε στατιστικά στοιχεία της ΕΑΕΕ για την παραγωγή ασφαλίσεων και τις καταγεγραμμένες Ζημίες. Στην εισήγησή του, επεσήμανε ότι στην Ασφάλιση Σκαφών στις περισσότερες χώρες της Ευρώπης αλλά και στην Ελλάδα, εφαρμόζονται οι πλέον συνήθεις

Όροι που είναι οι ρήτρες "Yachts" του Ινστιτούτου Ασφαλιστών του Λονδίνου, ενώ δεν παρέλειψε να αναφέρει ότι στην Ελλάδα, από 01/06/2022 εφαρμόζεται ο Νόμος Ν.4926/2022 που αφορά την υποχρεωτική ασφάλιση Αστικής Ευθύνης σκαφών, στον οποίο υπόκεινται Σκάφη Ιδιωτικής και Επαγγελματικής Χρήσης χωρητικότητας μικρότερης των 300gt, με προαιρετική την ασφάλιση για την κάλυψη του ίδιου του σκάφους έναντι ζημιών, κλοπής, προσάραξης κ.λπ.

Παρουσίασε στοιχεία έρευνας της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, σύμφωνα με τα οποία η συνολική ασφαλισμένη αξία των Επαγγελματικών Σκαφών με πλήρωμα έφτασε τα 792 εκατ. Ευρώ, ενώ η συνολική ασφαλισμένη αξία των επαγγελματικών σκαφών χωρίς πλήρωμα έφτασε τα 248 εκατ. Ευρώ και η συνολική ασφαλισμένη αξία για τα Σκάφη Αναψυχής έφτασε τα 2,31 δισ. ευρώ το 2021. Κατά τη διάρκεια του 2021 εκδόθηκαν 32.381 Ασφαλιστήρια Συμβόλαια του Κλάδου Σκαφών τα οποία 86,4%, προέρχονται από μη αποκλειστικό δίκτυο, ελεύθερους Πράκτορες και Μεσίτες, 11,9% από αποκλειστικούς Πράκτορες και 1,7% από απευθείας πωλήσεις και bancassurance.

Παραθέτοντας τα στατιστικά στοιχεία της έρευνας για τις Ζημίες, τόνισε ότι το 2021 δηλώθηκαν 433 ζημιές εκ των οποίων το 48% αφορά σκάφη προσωπικής αναψυχής, το 34% επαγγελματι-

κά σκάφη χωρίς πλήρωμα και το 18% επαγγελματικά σκάφη με πλήρωμα. Οι πιο συχνές Ζημίες που παρατηρούνται αφορούν Πρόσκρουση /Σύγκρουση (16,6%), Αστική Ευθύνη (15,7%), Προσάραξη (8,8%), Ζημίες κατά την ανέλκυση/καθέλκυση (8,3%), Ζημίες στο ελικοαξονικό σύστημα (6,7%), Άσχημες Καιρικές Συνθήκες (6,2%) και Ζημίες λόγω φωτιάς/έκρηξης, μηχανικών βλαβών, κακόβουλην πράξεων κ.ά. σε μικρότερα ποσοστά. Στη συνέχεια παρουσίασε συνοπτικά τα Ασφαλιστήρια Συμβόλαια της INTERLIFE Ασφαλιστικής, "MARE", επισημαίνοντας ότι παρέχουν την υποχρεωτική από τον Ν.4926/2022 ασφάλιση Αστικής Ευθύνης αλιή και επιπλέον προστασία για κάλυψη του ίδιου του σκάφους έναντι Ζημιών, Κλοπής, Προσάραξης κ.λπ.

Κλείνοντας την ομιλία του ανέφερε χαρακτηριστικά: Καθημερινά, χιλιάδες ταχύπλοα, ιστιοφόρα μικρά και μεγάλα, ιδιωτικά ή επαγγελματικά σκάφη διασχίζουν τις ελληνικές θάλασσες. Σίγουρα δεν είναι όλα ασφαλισμένα. Η γνωστή φράση του Έλληνα «σ' εμένα δεν θα συμβεί τίποτα» ή ακόμη και «εγώ είμαι θαλασσοδύκος δεν φοβάμαι τίποτα» ακούγεται σε πολλές μαρίνες. Όμως, είναι σημαντικό να αλληλέξουμε νοοτροπία και να αποκτήσουμε, επιτέλους, Ασφαλιστική Συνείδηση. Η Ασφάλιση, πέραν της υποχρεωτικής από το νόμο, θωρακίζει την περιουσία και εξασφαλίζει την επιχειρηματική δραστηριότητα κάθε επαγγελματία. ●

Ταξίδι επιβράβευσης στην Ιορδανία για τους συνεργάτες της INTERLIFE

Με ένα ξεχωριστό ταξίδι αρχαιολογικού και πολιτιστικού ενδιαφέροντος στη μαγευτική Ιορδανία επιβράβευσε η INTERLIFE Ασφαλιστική τους Συνεργάτες της.

Οι Ασφαλιστικοί Διαμεσολαβητές του ελεύθερου Δικτύου της Εταιρείας που πέτυχαν τους παραγωγικούς στόχους και τις ποιοτικές προϋποθέσεις του Διαγωνισμού Πωλήσεων 2021 - 2022 είχαν την ευκαιρία να απολαύσουν ένα καταπληκτικό εξαήμερο ταξίδι στο διαμάντι της Μέσης Ανατολής, την Ιορδανία. Τους επιτυχόντες συνόδεψαν στο ταξίδι ο Αναπληρωτής Διευθύνων Σύμβουλος, Κωνσταντίνος Βοτσαρίδης, η Υποδιευθύντρια Πωλήσεων Νοτίου Ελλάδος, Κατερίνα Καψάλη, η Υποδιευθύντρια Πωλήσεων Βορείου και Νησιωτικής Ελλάδος, Μαρία Μηλιώνη και οι Επιθεωρητές Πωλήσεων, Κανέλλος Κανελλόπουλος και Βασίλης Σκάθαρος.

Συνεργάτες Διαμεσολαβητές και Εταιρικά Στελέχη έκαναν ένα μοναδικό ταξίδι στην ιστορία και το χρόνο. Στην Ιορδανία θαύμασαν το φαράγγι της Πέτρας και το διασημότερο μνημείο της, το al-Khazneh, την επιβλητικότητα των ελληνοισλαμικών, ρωμαϊκών και βυζαντινών της χώρας, την αραβική φυλή των Ναβαταίων, ενώ μοναδική εμπειρία αποτέλεσε η επίσκεψη στο εντυπωσιακό σελήνιακό τοπίο της κοιλάδας Wadi Rum και η επίσκεψη στη Νεκρά Θάλασσα και τον Ιορδάνη ποταμό. Αξίζει να σημειωθεί ότι, στο εξαήμερο ταξίδι, οι συμμετέχοντες ξεναγήθηκαν και στα αξιοθέατα της πρωτεύουσας Αμμάν.

Στην τελετή βράβευσης των επιτυχόντων που πραγματοποιήθηκε στο Kempinski Hotel Amman, ο Κωνσταντίνος Βοτσαρίδης συνεχάρη τους επιτυχόντες Συνεργάτες για την επίτευξη του στόχου και τους ευχαρίστησε για τη διαχρο-



νική τους συμβολή στην επιτυχημένη πορεία της Εταιρείας αλλά και την απόδοση Αξίας στο θεσμό της Ασφάλισης.

Ήταν μία μοναδική ταξιδιωτική εμπειρία, για τους συμμετέχοντες οι οποίοι, εκτός από εικόνες, μνήμες και συναισθήματα, αποκόμισαν τη ζεστή και οικεία ατμόσφαιρα που χαρακτηρίζει τις σχέσεις της INTERLIFE με τους Συνεργάτες της. ●



Ταξίδι Επιβράβευσης "Ιορδανία 2022"

Τα σχόλια και οι εντυπώσεις των συνεργατών μας

Θετική ενέργεια

Αυτό που με εντυπωσίασε περισσότερο ήταν το ζεστό και οικογενειακό κλίμα της εταιρείας όπως και ο ανθρωποκεντρικός χαρακτήρας της, ο οποίος φάνηκε σε κάθε στιγμή του ταξιδιού. Οι άνθρωποι της εταιρείας πάντα πρόθυμοι να βοηθήσουν και με θετική ενέργεια σε όλη τη διάρκεια της παραμονής μας.

Τέλος το μίγμα νέων αθλά και παλιότερων ασφαλιστικών διαμεσοδημάτων ήταν άκρως ενθαρρυντικό για το μέλλον της ασφαλιστικής αγοράς και είναι αυτό που κάθε ασφαλιστική εταιρεία πρέπει να διεκδικεί και να αφομοιώνει στο δίκτυό της.

Συγχαρητήρια στην INTERLIFE για την άψογη οργάνωση αθλά και τον όμορφο προορισμό που επέλεξε!!!

Θρασύβουλος Χ. Σοφός

Γενικός Δ/ντής Πωλήσεων, Μέλος ΔΣ



SOFOS A.E.
INSURANCE AGENCY

Εταιρική προσοχή

Ένα όμορφο ταξίδι με ωραίους συνταξιδιώτες, Εταιρική προσοχή και χαμόγελα. Εμπειρία ξεχωριστή. Ευχές για το επόμενο ταξίδι.

Μαριάννα Τσάρπ

Be.Brokers
INSURANCE SERVICES

Εξαιρετική φιλοξενία

Ήταν ένα πολύ ωραίο ταξίδι, με άριστη οργάνωση, καλή παρέα και εξαιρετική φιλοξενία! Σας ευχαριστούμε πολύ!

Τάσος Χατζηθεοδοσίου

Γενικός Διευθυντής



Οι χίλιες και μια νύχτες...σε έξι ημέρες

Ευχαριστούμε θερμά για τις χίλιες και μια νύχτες που ζήσαμε σε έξι ημέρες, τη συγκίνηση που αισθανθήκαμε στην πανάγια κολυμβήθρα του κυρίου μας, το αστείρευτο γέλιο και τη μοναδική εμπειρία στη νεκρά θάλασσα και το δέος που νιώσαμε στον χώρο της πανάρχαιας Πέτρας.

Μοναδικό ταξίδι που ταιριάζει σε μια εταιρία με αντίστοιχα χαρακτηριστικά!

Χρήστος Βελιώτς

Διαχείριση Ασφαλιστικών Κινδύνων



Απίστευτα καλή οργάνωση

Το ταξίδι μας στην Ιορδανία ήταν μία ξεχωριστή και ιδιαίτερη εμπειρία γεμάτη με αξέχαστες ξεναγήσεις στα κυριότερα μνημεία της χώρας. Η παρέα με τους συναδέλφους μας εκεί θα μείνει χαραγμένη μέσα μας αφού το κλίμα ήταν εξαιρετικά καλό και δεθίκα-

με πολύ στην διάρκεια του ταξιδιού. Απίστευτα καλή οργάνωση από την μεριά της INTERLIFE και ο συντονισμός όλων μας άριστος δεδομένου ότι το πρόγραμμα ήταν γεμάτο. Συγχαρητήρια στην INTERLIFE και σε όλους τους καταπληκτικούς συναδέλφους που ήταν η αφορμή να περάσουμε αξέχαστα!

Νίκος Μεθυμάκης

Διαχείριση Ασφαλιστικών Κινδύνων



Συγκλονιστική εμπειρία

Κάθε ταξίδι έχει ένα μόνο μειονέκτημα, την επιστροφή. Ένα ταξίδι πραγματικά στο χρόνο η επίσκεψή μας στην Ιορδανία, ξεχωριστός και άκρως ενδιαφέρον τόπος.

Ευχαριστώ την INTERLIFE Ασφαλιστική για αυτή τη συγκλονιστική εμπειρία και την απίστευτη οργάνωση ενός τόσο απαιτητικού προορισμού.

Μα πάνω από όλα δεν θα ξεχάσω τους φοβερούς συναδέλφους, τα αξιόλογα στελέχη της INTERLIFE και τις υπέροχες στιγμές που μοιραστήκαμε τις οποίες θα φέρω μαζί μου FORLIFE. Θερμά συγχαρητήρια σε όλους!

Σταύρος Ιωαννίδης

Γενικός Διευθυντής



ΚΑΛΑΓΙΑ - ΜΠΕΧΡΑΚΗΣ Α.Ε.

Ανεπανάληπτο ταξίδι

Ιορδανία, ένας μοναδικός προορισμός, ένα ταξίδι στην ιστορία, τον αυθεντικό πολιτισμό και τον μύθο.

Μαζί με μία καταπληκτική παρέα ζήσαμε μοναδικές στιγμές στην έρημο του Wadi Rum με τους βεδουίνους να μας μεταφέρουν σε κατασκηνώσεις μέσα στην έρημο, μία ονειρεμένη νύχτα με πανσέληνο, όπου και απολαύσαμε νόστιμα τοπικά φαγητά. Μαγικά βουνά από γρανίτη και κόκκινη άμμο μας χάρισαν ανεπανάληπτες εικόνες.

Τι να πει κανείς για την επίσκεψη στην εκπληκτικής ομορφιάς Πέτρα, την πολιτεία των Ναβαταίων που χτίστηκε βαθιά μέσα στην έρημο, με τα μοναδικά μνημεία της που μας γυρίζουν χιλιάδες χρόνια πίσω.

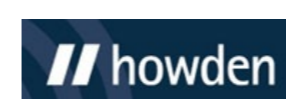
Και τέλος η εμπειρία της κολυμβήσης στα ιαματικά νερά της Νεκράς Θάλασσας, ένα εκπληκτικό φυσικό φαινόμενο σε ένα υπέροχο τοπίο.

Όλα αυτά σε συνδυασμό με την εξαιρετική παρέα όλων των προσκεκλημένων της INTERLIFE, καθώς και την εξαιρετική φιλοξενία από τα στελέχη της INTERLIFE, έκαναν αυτό το ταξίδι μπορώ να πω ανεπανάληπτο. Για άλλη μια φορά...

Σας ευχαριστούμε πολύ!»

Fragkiski Valma

Senior Broker



Πραγματικά ξεχωριστό

Η Ιορδανία είναι ένας από τους εντυπωσιακότερους προορισμούς παγκοσμίως και μας άφησε τις ομορφότερες εντυπώσεις.

Η εταιρεία είχε προβλέψει και οργανώσει άψογα τα πάντα προκειμένου να απολαύσουμε κάθε στιγμή του ταξιδιού με τον καλύτερο τρόπο.

Αυτό όμως που έκανε το ταξίδι πραγματικά ξεχωριστό ήταν η ποιότητα της συντροφιάς, τόσο οι αξιόλογοι συνάδελφοι, όσο και τα στελέχη της εταιρείας, όλοι μας αγκάλιασαν με μια πραγματικά εγκάρδια θεσσαλονικιώτικη αγκαλιά.

Συγχαρητήρια σε όλους και εύχομαι του χρόνου να είμαστε πάλι παρέα!

Γεώργιος Κοητσιδης



Άψογα οργανωμένο επαγγελματικό ταξίδι

Ευχαριστούμε πολύ την εταιρεία INTERLIFE καθώς και τους ανθρώπους από το τμήμα πωλήσεων, αθλά και των εσωτερικών υπηρεσιών της εταιρείας που μας συνόδευσαν, για το πολύ όμορφο ταξίδι που απολαύσαμε για 6 μέρες σ' αυτό τον ιδιαίτερο προορισμό, την Ιορδανία.

Η παρέα που δημιουργήθηκε ήταν ξεχωριστή, επιστρέψαμε όλοι γεμάτοι εικόνες από την μοναδική Πέτρα (Μνημείο παγκόσμιας κληρονομιάς), το κολλύμπι στη νεκρά θάλασσα, τις

βαπτίσεις που γίνονται στον Ιορδάνη ποταμό, καθώς και από τη διανυκτέρευση μας στην έρημο του Wadi Rum.

Οι εμπειρίες που αποκομίζουν οι συμμετέχοντες από τέτοια άψογα οργανωμένα επαγγελματικά ταξίδια που δίνουν την ευκαιρία να επικοινωνήσουμε με συναδέλφους εκτός περιβάλλοντος γραφείου, καθώς και οι εικόνες από άλλους πολιτισμούς και κουλτούρες, δίνουν μια ιδιαίτερη αξία στο επάγγελμά μας και στις δυνατότητες που μας προσφέρει.

Ευχαριστούμε και πάλι την εταιρεία για την άψογη διοργάνωση και εύχομαι να μας δοθεί η δυνατότητα να ταξιδέψουμε μαζί σε επόμενο διαγωνισμό πωλήσεων.

Βήλας Μνηλιώνης, Άννα Συκάηου
Member of Open Brokers



Ταξίδι Εμπειρία

Θερμές ευχαριστίες για το Ταξίδι Εμπειρία που διοργανώσατε, το οποίο μας έκανε Νοιώσουμε, να Ξεχαστούμε, να Αναλογιστούμε και να Ζήσουμε Όμορφες Στιγμές! Τα Αξιοθέατα της Χώρας επιλογής σας ήταν Υπέροχα και η Παρέα επίσης!

Ένα μεγάλο Ευχαριστώ στα Οργανωτικά Μέλη καθώς και στην Διοίκηση της Εταιρείας INTERLIFE.

Έφη Χαραλαμπίκη

Διεύθυνση Πωλήσεων & Ανάπτυξης



“προσφέρω ...αήλιώς” στο Ανθρώπινο Δυναμικό

Με επιτυχία πραγματοποιήθηκε ο 3^{ος} Κύκλος Εκπαιδευτικών Ημερίδων που οργάνωσε η INTERLIFE για το Ανθρώπινο Δυναμικό της πανελλαδικά.



Στόχος των Ημερίδων ήταν η συνεχής εκπαίδευση, αυτοβελτίωση και ενδυνάμωση των εργαζομένων, τόσο σε προσωπικό, όσο και σε εταιρικό επίπεδο. Τα θέματα που αναπτύχθηκαν αφορούσαν στη *Διαχείριση Θυμού και Κρίσεων με Ανθρωποκεντρική Κουλτούρα* και τη *Συνεργασία & Αλληλοκατανόηση μεταξύ των φύλων στον εργασιακό χώρο*.

Εισηγητής ήταν ο Υπεύθυνος Ανθρώπινου Δυναμικού και μέλος της Επιτροπής Εκπαίδευσης της Εταιρείας, Γεράσιμος Χατζημμανουήλ, ενώ τις Ημερίδες χαιρέτησαν η Υποδιευθύντρια Πωλήσεων Βορείου & Νησιωτικής Ελλάδος, Μαρία Μπλιώνη στη Θεσσαλονίκη και η Υποδιευθύντρια Πωλήσεων Νοτίου Ελλάδος Κατερίνα Καψάλη στην Αθήνα.

Αξίζει να σημειωθεί ότι συμμετείχε εθελοντικά η πλειοψηφία των εργαζομένων, τόσο στη Θεσσαλονίκη, όσο και στην Αθήνα, ενώ οι εργαζόμενοι στα γραφεία της Εταιρείας στην Κρήτη και τη Ρόδο παρακολούθησαν τις εργασίες της Ημερίδας διαδικτυακά.

Η διαχείριση κρίσεων δεν είναι συνταγή, αλλά συμπεριφορά και νοοτροπία η οποία πρέπει να αποτελεί εργασιακή καθημερινότητα προκειμένου να εξασφαλίζεται η μακρόχρονη βιωσιμότητα της επιχείρησης.

Κατά τη διάρκεια των Ημερίδων εξηγήθηκαν μεθοδικά οι μηχανισμοί για την απόκτηση δεξιοτήτων διαχείρισης θυμού και κρίσεων στον εργασιακό χώρο. Επισημάνθηκε ότι η διαχείριση κρίσεων δεν είναι συνταγή, αλλά συμπεριφορά και νοοτροπία η οποία πρέπει να αποτελεί εργασιακή καθημερινότητα προκειμένου να εξασφαλίζεται η μακρόχρονη βιωσιμότητα της επιχείρησης.

Επιπλέον, οι συμμετέχοντες είχαν την ευκαιρία να εμπεδώσουν ότι η συνεργασία, η αλληλοκατανόηση, ο σεβασμός και η αποδοχή της διαφορετικότητας μεταξύ φύλων στο περιβάλλον εργασίας αποτελούν τη βάση για αποτελεσματική συνεργασία μεταξύ ανδρών και γυναικών.

Μετά το πέρας των εισηγήσεων οι ερωτήσεις και οι παρατηρήσεις των συμμετεχόντων προκάλεσαν εποικοδομητικό διάλογο, που συνέβαλλε στη βέλτιστη κατανόηση των θεμάτων της Ημερίδας και ενισχύθηκε περαιτέρω το θετικό αντίκτυπο της εκδήλωσης. ●



Δανάη Κοττατίσογλου, HR Assistant, **Γεράσιμος Χατζημμανουήλ**, HR Manager, **Μαρία Μπλιώνη**, Υποδιευθύντρια Πωλήσεων Β. Ελλάδος



Κατερίνα Καψάλη, Υποδιευθύντρια Πωλήσεων Ν. Ελλάδος

Η INTERLIFE Ασφαλιστική και το Ανθρώπινο Δυναμικό της «προσφέρει ...αλληλιώς!»

Δωρεά τροφίμων εν όψει των Χριστουγέννων από την INTERLIFE Ασφαλιστική με την εθελοντική συμμετοχή και του Ανθρώπινου Δυναμικού της.



Η Εταιρεία, με στόχο την αντιμετώπιση της επισιτιστικής ανασφάλειας μέσω της έμπρακτης συμπαράστασης σε ευπαθείς ομάδες της Κοινωνίας και στο πλαίσιο του Προγράμματος Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης "προσφέρω ...αλληλιώς" που υλοποιεί, προχώρησε στη δωρεά 1,5 τόνου τροφίμων που διατέθηκαν σε Κοινωνικά Παντοπωλεία και Φορείς που ζήτησαν τη συνδρομή της.

Αποδέκτες των τροφίμων ήταν:

- Το Πολυκοινωνικό Κέντρο Κοινωνικής Προστασίας Αλληλεγγύης - Παιδείας - Περιβάλλοντος του **Δήμου Αλεξανδρούπολης** που υποστηρίζει σε μόνιμη βάση περισσότερες από 1.500 οικογένειες.
- Το Κοινωνικό Παντοπωλείο και το Κέντρο Σίτισης του **Δήμου Κομοτηνής** για την κάλυψη βασικών βιοτικών αναγκών των οικονομικά και κοινωνικά αδύναμων δημοτών.
- Το Κοινωνικό Παντοπωλείο του **Δήμου Τρικαίων** που λειτουργεί με γνώμονα την κοινωνική αλληλεγγύη και την υποστήριξη ανθρώπων που αντιμετωπίζουν έκτακτες και άμεσες ανάγκες επιβίωσης.
- Το Κοινωνικό Παντοπωλείο - Συσσίτιο του **Δήμου Παύλου Μελά στη Θεσσαλονίκη** για την κάλυψη πρωτογενών αναγκών ευπαθών -κοινωνικά και οικονομικά- ατόμων και οικογενειών.



Χρήστος Γκουγκουλάκης, Πρόεδρος Πολυκοινωνικού Κέντρου Δήμου Αλεξανδρούπολης, **Δέσποινα Γκουντενίδου**, Ασφαλιστικός Πράκτορας, συνεργάτης της INTERLIFE στην Αλεξανδρούπολη

Αξίζει να σημειωθεί η συμμετοχή των κατά τόπους ασφαλιστικών διαμεσοληβητών -συνεργατών της Εταιρείας που ήταν παρόντες και εκπροσώπησαν την INTERLIFE στη δωρεά των τροφίμων. Συγκεκριμένα, στην Αλεξανδρούπολη η **Δέσποινα Γκουντενίδου** παρέδωσε τα προσφερόμενα είδη στον Πρόεδρο του Πολυκοινωνικού Κέντρου του Δήμου Χρήστο Γκουγκουλάκη, στην Κομοτηνή η **Νάνσυ Κατσανούδη** στον Αντιδήμαρχο Κοινωνικών Υποθέσεων του Δήμου Γιάννη Μουρτίδη, στα Τρίκαλα ο συνεργάτης της Εταιρείας **Άρης Βράκας** μαζί με τον Επιθεωρητή Πω-

λήσεων της Εταιρείας Βασίλη Σκάθαρο στον Πρόεδρο του Δημοτικού Διαμερίσματος Τρικαίων, Στέφανο Μπουκοβάλα ως εκπρόσωπο της Δημοτικής Αρχής. Στη Θεσσαλονίκη τα τρόφιμα παραδόθηκαν από ομάδα των εργαζομένων στη Δομή του Δήμου Παύλου Μελά, Κοινωνικό Παντοπωλείο - Συσσίτιο, στην περιοχή Αμπελιώνες στην Σταυρούπολη.

Γωνία της Αγάπης

Επιπλέον, το Ανθρώπινο Δυναμικό της INTERLIFE με κίνητρο την αγάπη και στόχο τη βελτίωση των συνθηκών διαβίωσης ευάλωτων κοινωνικών ομάδων, συγκέντρωσε στη **Γωνία της Αγάπης** της Εταιρείας, συσκευασμένα τρόφιμα, είδη ατομικής υγιεινής και φροντίδας, βρεφικά είδη και παιδικά παιχνίδια. Οι προσφορές παραδόθηκαν στο **Κοινωνικό Παντοπωλείο Σπριζώ του Δήμου Θέρμης** για την ενίσχυση φιλοξενούμενων προσφύγων από την Ουκρανία, στο **Ελληνικό Παιδικό Χωριό στο Φίλυρο στην Θεσσαλονίκη** και στην **AMKE Emphasis Foundation στην Αθήνα**.

Η δράση ενίσχυσης Κοινωνικών Παντοπωλείων σχεδιάστηκε από την INTERLIFE Ασφαλιστική το 2012 στο πλαίσιο έναρξης του Προγράμματος Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης «προσφέρω ...αλληλιώς» και εκφράζει την εξωστρέφεια και την κοινωνική ευαισθησία της Εταιρείας με στόχο τη θεμελίωση ενός ιστού κοινωνικής συνοχής. ●



Γιάννης Μουρτίδης, Αντιδήμαρχος Κοινωνικών Υποθέσεων Δήμου Κομοτηνής, **Νάνσυ Κατσανούδη**, Ασφαλιστικός Πράκτορας, συνεργάτης της INTERLIFE στην Κομοτηνή



Χρήστος Βράκας, Ασφαλιστικός Πράκτορας, συνεργάτης της INTERLIFE στα Τρίκαλα, **Στέφανος Μπουκοβάλας**, Πρόεδρος Δημοτικού Διαμερίσματος Τρικαίων, **Βασίλης Σκάθαρος**, Επιθεωρητής Πωλήσεων INTERLIFE



Η παράδοση τροφίμων στο Κοινωνικό Παντοπωλείο - Συσσίτιο του Δήμου Παύλου Μελά έγινε από την Υπεύθυνη Δημοσίων Σχέσεων, **Έλενα Τονάλη** και τον **Άκη Κοτσώνη** από το Τμήμα Διοικητικής Λειτουργίας της INTERLIFE

MEGAGENCY Ασφαλιστικοί Σύμβουλοι Α.Ε.

Αναπτύσσεται ταχύτατα με στόχο να αναδειχθεί ως η πλέον αξιόπιστη εταιρία Διαμεσολάβησης στην Ελλάδα.

Platinum Member, Συνεργάτης INTERLIFE από το 2013



Η Megagency Α.Ε. ιδρύθηκε το 2009 αποτελώντας συνέχεια Περιφερειακής Διεύθυνσης μεγάλης Ασφαλιστικής Εταιρίας, με δυναμικό 40 συνεργατών και δομή Agency. Έκτοτε οι άνθρωποί της με κοινή πορεία και όραμα, κατάφεραν μέσα στα 14 χρόνια λειτουργίας της να την αναδείξουν σε μια μεγάλη εταιρία Διαμεσολάβησης.

Σήμερα με ιδιόκτητες εγκαταστάσεις στην περιοχή αεροδρομίου Θεσσαλονίκης και με υποκατάστημα στην πόλη της Κατερίνης στεγάζονται τα όνειρα 50 ασφαλιστικών πρακτόρων και 120 εξωτερικών συνεργατών, ενώ αναπτύσσεται με ιδιαίτερα αυξητικούς ρυθμούς. Εμμένει διαχρονικά πιστή στο δόγμα της για ανεξάρτητη πορεία και βιώσιμη κερδοφορία στοχεύοντας, παράλληλα, στην ανέλιξη της ως την πιο ποιοτική και αξιόπιστη εταιρία Διαμεσολάβησης στην Ελλάδα.

Θεωρώντας τους συνεργάτες της πολύτιμους εταίρους -μοναδικούς και αναντικατάστατους- τους βοηθά να προσ-

δίδουν προστιθέμενη αξία στους πελάτες τους σε όλο το φάσμα των χρηματοασφαλιστικών τους αναγκών.

Με το ήμισυ των εργασιών σε κλάδους Υγείας, Ζωής, Επένδυσης, Ευθυνών σε ιδιώτες και επιχειρήσεις, πατάει γερά στα πόδια της παρέχοντας, παράλληλα, στις συνεργαζόμενες Ασφαλιστικές Επιχειρήσεις εργασίες υψηλής ποιότητας. Αντιλαμβανόμενη τη σημασία λειτουργίας της προς το κοινό καλό εταιρειών -πελατών και διαμεσολάβησης δεσμεύεται κάνοντας χρήση κατάλληλων εργαλείων: εκπαίδευσης, τεχνολογίας, κεφαλαίων και τήρησης διαδικασιών.

Ο Πρόεδρος Δ.Σ. της MEGAGENCY Α.Ε., Ιωάννης Καζάνας επισημαίνει «*Η προσέγγιση νέων (μη σχετικών με τον χώρο) συνεργατών, η παρουσία μας σε κάθε γωνιά της χώρας, ο σεβασμός στους κόπους των παιδιών συναδέλφων και κυρίως η στάση μας για την εντεινόμενη αξία του εμείς και όχι του εγώ, μας δίνει το δικαίωμα να κοιτάμε στο αύριο με σιγουριά και αυτοπεποίθηση*». ●



Η στάση μας για την εντεινόμενη αξία του εμείς και όχι του εγώ, μας δίνει το δικαίωμα να κοιτάμε στο αύριο με σιγουριά και αυτοπεποίθηση

Ιωάννης Καζάνας
Πρόεδρος ΔΣ MEGAGENCY Α.Ε.



→ www.megagency.gr



Ψηφιακά επαγγέλματα

Όχημα για το μέλλον, αλλά και έλλειψη προσωπικού

Οι ελλείψεις σε στελέχη με εξειδικευμένες ψηφιακές δεξιότητες και η προοπτική επαναπατριsmού Ελλήνων επιστημόνων από το εξωτερικό.

Ερευνα με τίτλο *"Brain Regain vs Digital Skills Gap"* που δημοσιεύει η πρωτοβουλία *"BrainRegain, Ελληνοισμός εν Δράσει"* -με την υποστήριξη του Elevate Greece και του Συνδέσμου Επιχειρήσεων και Βιομηχανιών (ΣΕΒ)- έχει ως αντικείμενο τον προσδιορισμό των αναγκών των ελληνικών επιχειρήσεων σε στελέχη που κατέχουν εξειδικευμένες ψηφιακές δεξιότητες, διαπιστώνει δυσκολία εύρεσης εργατικού δυναμικού και επισημαίνει την ανάγκη προσέλκυσης Ελλήνων που εργάζονται στο εξωτερικό σε ανάλογες θέσεις.

Brain Drain

Σύμφωνα με δημοσίευμα του ΑΜΠΕ (25/12/2022) με βάση την έρευνα, το φαινόμενο του "Brain Drain (διαρροή εγκεφάλων)" έχει εντείνει την έλλειψη από την ελληνική αγορά στελεχών με εξειδικευμένες ψηφιακές δεξιότητες, καθώς ένα σημαντικό ποσοστό των ατόμων που τις διαθέτουν, έλαβαν την απόφαση, κατά την περίοδο της κρίσης, να μεταναστεύσουν σε άλλες χώρες.

Αποτυπώνοντας όλες τις πτυχές του ζητήματος, η έρευνα προβάλλει ως ορατή την προοπτική του επαναπατριsmού Ελλήνων επιστημόνων από το εξωτερικό, στο πλαίσιο της αναζήτησης στελεχών από τις επιχειρήσεις. Ενδεικτικές είναι οι απαντήσεις της πλειονότητας των επιχειρήσεων (61%) που συμμετείχαν οι οποίες δηλώνουν την πρόθεσή τους να αναζητήσουν εξειδικευμένα στελέχη από το εξωτερικό.

Στο εκτεταμένο και αναλυτικό Ερωτηματολόγιο πήραν μέρος 123 ανώτερα στελέχη ισάριθμων επιχειρήσεων, με έδρα, κυρίως, την Ελλάδα. Συγκεκριμένα, η πλειονότητα των στελεχών του δείγματος (112 στελέχη ή 91%) διαμένουν στην Ελλάδα, πέντε στελέχη ή 4% στη Γερμανία και

από ένα στέλεχος έχουν χώρα διαμονής τα ΗΑΕ, Γαλλία, Ηνωμένο Βασίλειο, ΗΠΑ, Τουρκία και Αυστρία.

Ποιες ειδικότητες είναι σε ζήτηση

Στην έρευνα παρουσιάζονται οι **ειδικότητες τεχνολογίας** που σχεδιάζουν να προσλάβουν οι επιχειρήσεις:

- Η μεγαλύτερη ζήτηση (ποσοστό άνω του 30%) παρατηρείται στις ειδικότητες Backend Developers (45,5%), Web and App Developers (40,7%), Project Managers (39%), AI and Machine Learning Specialists (32,5%) και Data Analysts (31,7%).
- Το μικρότερο ενδιαφέρον (κάτω από 20%) συγκεντρώνουν οι ειδικότητες Cloud Architects, Cyber Security Analysts, Information Security Analysts, FinTech Engineers και Robotics Engineers.
- Δεν θα προσλάβουν σε ειδικότητες τεχνολογίας δήλωσε το 13,8% των επιχειρήσεων, ενώ 22% αναζητά άλλες ειδικότητες.

Στη συνέχεια, τα στελέχη ρωτήθηκαν ποιες **digital & hi-tech δεξιότητες** είναι απαραίτητες για τις παραπάνω ειδικότητες:

- Η μεγαλύτερη ζήτηση (ποσοστό άνω του 30%) παρατηρείται στις δεξιότητες SQL (34,1%), Python (33,3%), Data Science and Data Analytics (31,7%), Java και Javascript (30,1%).
- Αντίθετα, το μικρότερο ενδιαφέρον (κάτω από 10%) συγκεντρώνουν οι δεξιότητες Blockchain, Embedded C programming, Virtual & Augmented Reality, Swift, 3D Printing/Additive Manufacturing, Batteries, Nanotechnology, Kotlin, Integrated Circuit design, Advanced Robotics & Manufacturing systems και Go.
- Άλλη δεξιότητα δήλωσε ότι αναζητά το 8,9% των επιχειρήσεων του δείγματος. ●



Επενδυτική ματιά στο 2023

του Κωνσταντίνου Αριτζή,

Διευθύνωντος Συμβούλου Premium Capital a.e.

Το 2022 εξελίχθηκε σε μια εξαιρετικά αρνητική χρονιά για τους επενδυτές παρά τη σημαντική ανάκαμψη σε μετοχές και ομόλογα το τελευταίο δίμηνο. Άνοδος επιτοκίων από τις κεντρικές τράπεζες, εκτόξευση του γεωπολιτικού κινδύνου μετά την εισβολή στην Ουκρανία, υψηλές αποτιμήσεις στις μετοχές και ομόλογα συντέλεσαν στην διόρθωση των αγορών. Τι μας επιφυλάσσει το ερχόμενο έτος και κυρίως πως θα πρέπει να τοποθετηθούμε επενδυτικά;

Ο κόσμος μας στα τέλη του 2022 είναι πολύ διαφορετικός από ότι στην αρχή του έτους και επιτάσσει διαφορετικές προσεγγίσεις αναφορικά με τις επενδύσεις. Ολόκληρες γενιές επενδυτικών συμβούλων βασίζονταν στην κατανομή 60 - 40 σε μετοχές και ομόλογα αντίστοιχα με μικρές διαφοροποιήσεις ανάλογα με ηλικιακά και προσωπικά δεδομένα του καθενός. Οι αγορές είχαν εθιστεί τουλάχιστον μετά το 2008 στο φθινό και άπλετο χρήμα σε περιβάλλον μηδενικού ή και αρνητικού πληθωρισμού. Οι μετοχές αποτελούσαν την κύρια επενδυτική διέξοδο σε αυτό το περιβάλλον με τις επενδύσεις σταθερού εισοδήματος να αποφέρουν ελάχιστα και να είναι ακραία υπερτιμημένες. Η πλειοψηφία των επενδυτικών συμβούλων κάτω των 40 ετών δεν έχει βιώσει περιβάλλον υψηλού πληθωρισμού και επιτοκίων. Ούτε φυσικά κατακλι-

σικές για το μέλλον γεωπολιτικές εξελίξεις. Το 2022 ήταν το ορεκτικό αναφορικά με το νέο σκηνικό που διαμορφώνεται. Το κυρίως πιάτο θα σερβιριστεί σταδιακά το υπόλοιπο της δεκαετίας.

Για να σκιαγραφήσει κάποιος το επενδυτικό σκηνικό για το επόμενο έτος θα πρέπει να κάνει κάποιες παραδοχές και εκτιμήσεις. Η πρώτη και πιο σημαντική είναι το πως θα κινηθεί ο πληθωρισμός και κατά συνέπεια τα επιτόκια το 2023. Στα τέλη του 2022 βρισκόμαστε σε ένα περιβάλλον σταδιακής αποκλιμάκωσης/σταθεροποίησης του πληθωρισμού με τις κεντρικές τράπεζες να διατηρούν την πολιτική ανόδου των επιτοκίων. Η πρώτη εκτίμηση είναι ότι κάποια στιγμή το πρώτο ή δεύτερο τρίμηνο του 2023 (ανάλογα με τη χώρα και τη χρονική αφετηρία εκκίνησης) η αλματώδης άνοδος των επιτοκίων θα σταματήσει σε επίπεδα περίξ του 5% για της Η.Π.Α και 3% για την Ευρωζώνη. Το αν θα παραμείνουμε επί μακρόν σε αυτά τα επίπεδα ή θα αρχίσει κατά το δεύτερο μισό του έτους η αποκλιμάκωση τους εξαρτάται από τον ρυθμό μείωσης του πληθωρισμού. Η γεωπολιτική αστάθεια θα είναι ένας παράγοντας επηρεασμού της πορείας του πληθωρισμού (τιμές ενέργειας, πρώτων υλών, αγροτικών προϊόντων). Η δεύτερη σημαντική παράμετρος είναι η πορεία της παγκόσμιας οικονομίας και το εύρος της ύφεσης στον Δυτικό κόσμο που θα επηρεάσει το σκέλος

της ζήτησης αγαθών και υπηρεσιών. Η εκτίμηση της στήλης είναι ότι η δεδομένη επιβράδυνση της οικονομικής ανάπτυξης θα οδηγήσει σε ύφεση την πλειοψηφία των Ευρωπαϊκών κρατών (λόγω ενεργειακού κόστους), όμως ορισμένες χώρες όπως η Ελλάδα θα την αποφύγουν. Το ίδιο ισχύει και για τις Η.Π.Α. καθώς και για τις περισσότερες χώρες της Ασίας. Η τρίτη παράμετρος αφορά το σκέλος της προσφοράς στα commodities (ενέργεια, βιομηχανικά και αγροτικά προϊόντα και πρώτες ύλες). Εδώ οι γεωπολιτικές ανακατατάξεις θα επηρεάσουν τις οικονομίες και τις αγορές για πολλά χρόνια. Η εκτίμηση της στήλης είναι ότι θα βιώσουμε επί μακρόν ένα περιβάλλον έντονης μεταβλητότητας, ανασφάλειας και υψηλότερων τιμών που θα τροφοδοτούν τις πληθωριστικές πιέσεις.

Επί του πρακτέου ιδού οι εκτιμήσεις για το 2023 ανά επενδυτική κατηγορία. Κοινή παράμετρος η έντονη μεταβλητότητα των τιμών.

Στις μετοχές αναμένουμε χαμηλό βαρομετρικό στο πρώτο ήμισυ της χρονιάς με νέα σημαντική πτώση, απόρροια των χαμηλότερων εκτιμήσεων για τα εταιρικά κέρδη. Οι μετοχικοί δείκτες θα προσεγγίσουν και ίσως διασπάσουν τα χαμηλά του 2022 και θα δημιουργηθούν ευκαιρίες για αναμενόμενη ανάκαμψη των μετοχών στο δεύτερο ήμισυ της χρονιάς, όταν η αποκλιμάκωση του πληθωρισμού θα είναι δεδομένη και θα έχει προ-



εξοφληθεί η οικονομική ύφεση. Τα επίπεδα των δεικτών στα τέλη του 2023 δεν θα είναι σημαντικά διαφορετοποιημένα έναντι του 2022 αλλά η διαδρομή πιθανώς θα προσομοιάζει σε τρενάκι του τρόμου. Οι κλάδοι της ενέργειας, των πρώτων υλών, των φαρμακευτικών εταιρειών, της μικρής και μεσαίας κεφαλαιοποίησης δείχνουν πιο ελκυστικοί. Το ίδιο ισχύει για τις μετοχές των αναπτυσσόμενων κρατών, λόγω και της εκτίμησης για πτώση του Αμερικανικού δολαρίου.

Στα ομόλογα είμαστε πιο εποικοδομητικοί και περιμένουμε σταδιακή αύξηση των τιμών και μείωση των αποδόσεων λόγω της αποκλιμάκωσης του πληθωρισμού, της κορύφωσης των επιτοκίων και της ελκυστικότητας

αποτίμησής τους. Προτιμούμε εταιρικά ομόλογα υψηλής διαβάθμισης (>BBB+) καθώς και επιλεκτικών αναδυόμενων αγορών. Επίσης σταδιακά θα προτιμούσαμε πιο μακροχρόνιες λήξεις.

Στο συνάλληλα η παντοδυναμία του Αμερικανικού δολαρίου θα αρχίσει να φθίνει και η εκτίμηση είναι ότι μπαίνουμε σε μια μακροχρόνια καθοδική πορεία εξαιτίας κυρίως των γεωπολιτικών ανακατατάξεων. Η επιλογή των Η.Π.Α να χρησιμοποιήσουν τον νόμισμά τους για την εξυπηρέτηση των γεωπολιτικών τους συμφερόντων σταδιακά θα οδηγήσουν στην απαξίωση του. Αυτό δεν θα συμβεί σύντομα αλλά σταδιακά και σε βάθος χρόνου που ξεπερνά της δεκαετία

που τρέχει. Η απαρχή της πτώσης του δολαρίου θα ευνοήσει τις τιμές πολυτιμων μετάλλων, καθώς και τις αναπτυσσόμενες αγορές (νομίσματα, μετοχές, ομόλογα).

Στα commodities το μεγάλο ζητούμενο είναι η τιμή της ενέργειας (πετρέλαιο/φυσικό αέριο), όπου και περιμένουμε έντονη μεταβλητότητα που καθορίζεται, τόσο από την προσφορά και ζήτηση, όσο και τις γεωπολιτικές εξελίξεις. Πάντως δεν θα ποντάραμε στην περαιτέρω αποκλιμάκωση των τιμών. Στα βιομηχανικά ορυκτά μας αρέσουν το σιδηρομετάλλευμα και το αλουμίνιο, ιδίως μετά το αναμενόμενο "άνοιγμα" της Κινεζικής αγοράς, καθώς και σχεδόν το σύνολο των αγροτικών προϊόντων.

Στην κατηγορία των εναλλακτικών επενδύσεων προτιμούμε τα πολυτιμα μέταλλα (Χρυσός/ασήμι/πλητίνα) έναντι των ακινήτων που επιβαρύνονται από το περιβάλλον υψηλών επιτοκίων.

Εν κατακλείδι το 2023 δεν θα είναι μια εύκολη επενδυτική χρονιά με πολλές παραμέτρους που μπορούν να διαφοροποιηθούν κατά τη διάρκειά του και να καθορίσουν την πορεία των αγορών. Για αυτό συνίσταται μια ευέλικτη όσο ποτέ διαχείριση των διαθεσίμων και φυσικά ικανή διασπορά του επενδυτικού κινδύνου.

Για τη χώρα μας, που υπεραπέδωσε σε επενδυτικούς αλλή και οικονομικούς όρους το 2022, μπαίνουμε σε μια περίοδο που θα επηρεαστεί από τις βουλευτικές εκλογές αλλά και τη γεωπολιτική ένταση με τη γείτονα, κάτι που αυξάνει το ρίσκο και δυσχεραίνει τις προβλέψεις. Εύχομαι από καρδιάς υγεία, ειρήνη και ευημερία σε όλους σας κατά το νέο έτος. ●

Increase of Production
+10,83%
 during the 9 months of 2022



English Section Summary

In Brief

Increase of Production

A significant increase by 10.83% (€61,540,057 mi compared to €55,524,479 mi the corresponding period of 2021) in the Insurance Premium Production was recorded by INTERLIFE during the 9 months of 2022. It is worth mentioning that the results were achieved successfully in unprecedented conditions.

An exotic trip to Jordan

INTERLIFE's associates who excelled in the 2021 - 2022 Sales Competition were awarded with a 7-day trip to Jordan a land steeped in history.



Corporate Social Responsibility

Food donations

Motivated by its goal "to give back to the Society", especially during Christmas, INTERLIFE donated, once again, 1,5 tons of food supplies to Institutions in order to support families in need and homeless people.

Seminars

Anger & Crisis Management with Human Centric Culture and Gender Cooperation & Understanding at Work Seminars were held by INTERLIFE for company's employees at the Headquarters of the Company in Thessaloniki & Athens and through Web in Rhodes and Heraklion, Crete.

Voluntary Acts

"Corner of Love" is a voluntary initiative launched by INTERLIFE's workforce and management. Its mission is to assist vulnerable social groups. During the charitable contribution employees endorsed Emfasis Foundation in Athens and collaborated with Thermi Municipality to support families in need.



PETcare

Κάλυψη για Ατυχήματα ή/και Ασθένειες



- Δαπάνες Νοσηλείας έως 2.000€
- Ιατρικές Δαπάνες έως 500€
- Απώλεια Ζωής Κατοικίδιου 250€ εφάπαξ
- Αστική Ευθύνη Ιδιοκτήτη έως 10.000€
- Νομική Προστασία Ιδιοκτήτη έως 5.000€

Γιατί όταν αγαπώ... προσφέρω, φροντίζω, προνοώ!



i Ρωτήστε σήμερα τον ασφαλιστικό σας σύμβουλο

ΑΘΗΝΑ / ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ / ΚΡΗΤΗ / ΡΟΔΟΣ
και σε 2.000+ σημεία διανομής σε όλη την Ελλάδα

Τηλεφωνικό Κέντρο
Αθήνα 210 9334 994, Θεσσαλονίκη 2310 499000

www.interlife.gr

30+
χρόνια
1991 - 2021

INTERLIFE®
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ
η ασφάλεια ...αληθώς!

INTERLIFE Ανώνυμη Ασφαλιστική Εταιρεία Γενικών Ασφαλίσεων
Έδρα: 14° χλμ. Ε.Ο. Θεσσαλονίκης - Πολυγύρου, Τ.Κ. 57001 Θέρμη, Τ. 2310 499000, F. 2310 499099, info@interlife.gr, Αρ. Γ.Ε.ΜΗ: 057606004000